
Introducción

La bibliografía sobre Empresas Transnacionales y temas afines es muy amplia, a pesar de que las publicaciones acerca de ellas comienza en forma sistemática en la segunda mitad de los años 1960s. En esos primeros años la producción bibliográfica fue más copiosa por parte de autores europeos y norteamericanos, sin embargo, es a partir de los primeros años 1970's cuando los autores latinoamericanos empezaron a publicar de manera más abundante y sistemática.

Las ETs no son nuevas, salvo como fenómeno más habitual del desarrollo capitalista moderno. De hecho, el marco conceptual y metodológico se remonta a los escritos marxistas y a las teorías del imperialismo, sin embargo, se dio un gran vacío entre esas primeras referencias al fenómeno imperialista y la toma de conciencia generalizada entre los científicos sociales hasta los años 1960's. A pesar de que al final de los años 1970's se ha notado cierta sociedad en algunos autores que se han retirado del tema de las ETs, y de otros que han vaticinado una disminución de la importancia e influencia de dichas empresas, se puede afirmar que tanto ellas, como el Estado, permanecerán por un largo tiempo entre nosotros.

Esta recopilación bibliográfica se ha clasificado en cinco partes. En la primera se hizo una lista de aquellas obras que puedan contribuir teóricamente al tratamiento de las ETs. Se trató de incluir las obras principales tanto de la literatura marxista, como de la tradicional. Fuera de esas obras clásicas se utilizó el criterio de incluir los trabajos más nuevos al respecto. En la parte segunda se incluyen

Bibliografía sobre empresas transnacionales

Víctor M. Soria Murillo

publicaciones por países y/o regiones. Se dio preferencia a México y a Latinoamérica, dejando en la última sección de esta segunda parte al resto de países y/o regiones, dentro de la cual los Estados Unidos de Norteamérica se llevan el lugar preponderante en cuanto a número de publicaciones. La tercera parte, acerca de innovación y transferencia de tecnología, como una de las variables claves manejada por las ETs, tiene una literatura de magnitud impresionante tanto en los países avanzados, como en desarrollo. Aquí se ha dado preferencia a los autores latinoamericanos. Esta parte descansa en buena medida en el trabajo de Dilmus D. James, de la Universidad de Texas, El Paso, publicado en *Comercio exterior*, en diciembre de 1978. Se trató de actualizarla en los últimos dos años sobre todo basados en las publicaciones periódicas mexicanas. La cuarta parte, sobre Empleo, Sindicato, y ETs, es la más breve y está basada principalmente en la recopilación de la investigadora francesa Bernardette Madeuf (Suplemento de Cahiers Francaise, No. 190, Marzo-Abril 1979) y en fuentes de la OIT. La última parte contiene aquellas obras en general sobre ETs.

Originalmente nos habíamos propuesto incluir otras dos partes; una relativa a la estructura y organización de las ETs, y otra referente a caso-estudios de empresas, o industrias en particular. En vista de la falta de tiempo y espacio, se omitieron estas partes para los que ya se cuenta con fichas bibliográficas.

Quiero expresar mi reconocimiento a Juan Manuel Izabal, quien recopiló bibliografía para este trabajo en la biblioteca del C.I.D.E.

I. Marco metodológico y conceptual sobre empresas transnacionales

1. Aaronovitch, S., y Sawyer, M. C. *Big Business: Theoretical and Empirical Aspects of Concentration and Mergers in the United Kingdom*, Holmes and Meier, Nueva York, 1975.
2. Adám, G. "Les firmes multinationales dans les années 1970", *Revue Economique* No. 3-4, Julio 1972, pp. 592-615.
3. Adám, G. "Multinational Corporations and worldwide sourcing", en Radice, Hugo. *International Firms and Modern Imperialism*, Penguin Books, Harmondsworth, Middlesex, Inglaterra, pp. 89-104.
4. Adelman, I., y Morris, C.T. *Economic Growth and Social Equity in Developing Countries*, Stanford University Press, Stanford, California, 1973.
5. Aglietta, M. *Les Principaux Traits Contemporains de l'internationalisation du Capital*, INSEE, Paris, 1974.
6. Aliber, R.Z. "A theory of direct foreign investment", en Kindleberger, C.P. (editor), *The international Corporation*, MIT Press, Cambridge, Mass., 1970.
7. Allende, Salvador. "Speech to the United Nations", en Radice, Hugo. *International Firms and Modern Imperialism*, Penguin Books, Harmondsworth, Middlesex, Inglaterra, pp. 233-247.
8. Altvater, E. "Multinational corporations and the working class", en Tudyka, K.P. (editor), *Multinational Corporations and Labor Unions* SUN, Nijmegen, Holanda, 1973.
9. Alveyay, Rodrigo, y Valdez, Ximena. "Transnacionales en la agricultura del tercer mundo," *ENSAYOS*, Editora Debates, Santiago de Chile, No. 1, Julio 1978.

10. Amin, Samir. *La Acumulación en Escala Mundial, Siglo XXI*, Buenos Aires, 1975.
11. Amin, Samir. *¿Como Funciona el Capitalismo? El Intercambio desigual y la ley del valor, Siglo XXI*, México, 1975.
12. Arpan, Jeffrey S. *International Intracorporate Pricing: Non-American Systems and Views*, Praeger, Nueva York, 1972.
13. Bain, Joe S. *Organización Industrial*, Omega, Barcelona, 1966
14. Ball, George W. (editor). *Global Companies: The Political Emergence of World Business*, Prentice Hall, Englewood Cliffs, N. J., 1975.
15. Bambirra, Vania. *Teoría de la Dependencia: Una Anticrítica*, Era, México, 1978
16. Baran, P.A. *La Economía Política del Crecimiento*, Fondo de Cultura Económica, México, 1959.
17. Baran, P.A., y Sweezy, P. M. *El Capital Monopolista, Siglo XXI*, México, 1968.
18. Barkin, David. "Veinticinco años de imperialismo", *Comercio Exterior*, vol. 25, No. 12, México, Diciembre 1975.
19. Barnett, R.J., y Müller, R.E. *Los Dirigentes del Mundo: El Poder de las Multinacionales*, Grijalbo, Barcelona, 1976.
20. Barrat-Brown, M. *Después del Imperialismo, Siglo XXI*, México, 1975.
21. Barrat-Brown, M. *The Economics of Imperialism*, Penguin Books, Harmondsworth, Middlesex, Inglaterra, 1974.
22. Bhaduri, A. "Sobre la importancia de las controversias recientes en la teoría del capital: Un punto de vista Marxista", en Braun, Oscar (compilador) *Teoría del Capital y de la Distribución, Tiempo Contemporáneo*, Buenos Aires, 1973.
23. Bitar, Sergio. *Corporaciones Multinacionales y Autonomía Nacional*, Monte Avila, Caracas, 1977.
24. Blair, J.M. *Economic Concentration: Structure, Behaviour and Public Policy*. Harcourt, Brace Joavanovich, Nueva York, 1972.
25. Braun, Oscar. *Comercio Internacional e Imperialismo, Siglo XXI*, México, 1973.
26. Bukharin, N. *Imperialism and World Economy*, Merlin Press, Nueva York, edición 1972.
27. Burtis, David, et. al. *Multinational Corporation-Nation-State Interaction: An Annotated Bibliography* Foreign Policy Research Institute, Estados Unidos de Norteamérica, s.f.
28. Cambre Mariño, Jesús. "La Compañía transnacional: evolución de la gran empresa capitalista", *CAM*, 201:4 Julio-Agosto 1975, pp. 26-49.
29. Casas, Juan Carlos. *Las Multinacionales y el Comercio Latinoamericano*, Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos, México, 1973.
30. Caves, R.E. *La Industria Norteamericana: Estructura, Conducta y Funcionamiento*, UTEHA, México, 1966.
31. Caves, R.E. "International corporations: the industrial economics of foreign investment", *Economica*, vol. 38, No. 149, Feb. 1971, pp. 1-27.
32. Caves, R.E. "Multinational firms, competitions, and productivity in host-country markets", *Economica*, vol. 41, 1974, pp. 176-193.
33. Ceceña, José Luis. *Superexplotación, Dependencia y Desarrollo*, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1970.
34. Claude, H. *Les Multinationales et l'imperialisme*, Editions Sociales, París, 1978.
35. C.E.E.I.M., *Le Rôle des Entreprises Multinationales dans un Nouvel Ordre International*, C.E.E. I.M., Bruselas, 1976.

36. Córdova, Arnaldo. *El Capitalismo Subdesarrollado de A.G. Frank*, Ed. Nueva Izquierda, Caracas, 1972.
37. Cowling, K., et. al. *Advertising and Economic Behaviour*, Macmillan, Londres, 1975.
38. Dasgupta, A.K., y Pearce, D.W. *Cost-Benefit Analysis: Theory and Practice*, Macmillan, Londres, 1972.
39. Delilez, J.P. "L'internationalisation de la production", *Economie et Politique*, No. 212, Paris, marzo de 1972.
40. Dobb, M. *Capitalismo, Crecimiento Económico y Desarrollo*, Oikos-Tau, Barcelona, 3a. edición, 1970.
41. Dobb, M. *Estudios sobre el Desarrollo del Capitalismo, Siglo XXI*, México, 6a. ed., 1976.
42. Dobb, M. *Theories of Value and Distribution since Adam Smith: Ideology and Economic Theory*, Cambridge Univ. Press, Londres, 1973.
43. Dos Santos, Theotonio. *Imperialismo y Dependencia*, Ed. ERA, México, 1978.
44. Dos Santos, Theotonio. "The structure of dependence", *American Economic Review*. 1970, pp. 231-236.
45. Dunning, J.H. *La Empresa Multinacional*, Fondo de Cultura Económica, México, 1976.
46. Dunning, J.H. *International Investment*, Penguin Books, Harmondsworth, Middx., 1972.
47. Duran, Hernán. *La stratégie de pénétration des petites et moyennes entreprises francaises en Amérique latine: Cadre conceptuel et hypothèses*, Papier de Recherche 76-05. Grenoble, Francia: Université Grenoble 2. Institut d'administration des Entreprises de Grenoble, 1971.
48. Emmanuel, A., *L'échange inégal*, Ed. Maspero, París, 1969.
49. Fajnzylber, F. y Martínez, T. *Las Empresas Transnacionales: Expansión a Nivel Mundial y Proyección en la Industria Mexicana*, Fondo de Cultura Económica, México, 1976.
50. Fajnzylber, Fernando. "Oligopolio, Empresas Transnacionales y Estilos de Desarrollo", *El Trimestre Económico*, vol 43, No. 171, Julio-Sept. 1976, pp. 625-656.
51. Fajnzylber, Fernando. "Sobre la Reestructuración del Capitalismo y sus Repercusiones en América Latina", *El Trimestre Económico*, México 1979, pp. 889-914.
52. Fernández Pol, J.E. *Introducción al Estudio de las Empresas Transnacionales*, Ed. El Coloquio, Buenos Aires, 1974.
53. Finger, J.M. "A new view of the product cycle theory", *weltwirtschaftliches Archiv*, Alemania, 1975, pp. 79-99.
54. Frank, A.G. *Capitalismo y Subdesarrollo en América Latina, Siglo XXI*, México, 1976.
55. Frumkin, A. *Teoría Contemporánea de las Relaciones Económicas Internacionales*, Ed. Progreso, Moscú.
56. Furtado, Celso. "Underdevelopment and dependence: the fundamental connections", trabajo presentado al Seminario de Maestros, Centro de Estudios Latinoamericanos, Cambridge, 1973.
57. Furtado, Celso. *O mito do desenvolvimento econômico*, Ed. Paz e Terra, Río de Janeiro, 1974.
58. Galbraith, J.K. *El Nuevo Estado Industrial*, Ed. Ariel, Barcelona, 1967.
59. García, Antonio. *Hacia una Teoría Latinoamericana de las Ciencias Sociales del Desarrollo*, Ed. El Ateneo, Buenos Aires, 1972.
60. Giddens, A. *The Class Structure of the Advanced Societies*, Hutchinson, Londres, 1973.

61. Gintis, H. "A radical analysis of welfare economics and individual development", *Quarterly Journal of Economics*, 1972, pp. 572-599.
62. Gold, D., Lo, C.Y.H., y Wright, E.O. "Recent developments in marxist theories of the capitalist state," *Monthly Review*, 1975, Octubre pp. 29-43; y Nov. pp. 36-51.
63. González Casanova, Pablo. *Sociología de la Explotación, Siglo XXI*, México, 1969.
64. Granell Trías, Francisco. *Las Empresas Multinacionales y el Desarrollo*, Univ. de Barcelona, Fac. de Ciencias Económicas, Ed. Ariel, Barcelona, 1974.
65. Greene, Félix. *El Enemigo (lo que todo latinoamericano debe saber sobre el imperialismo)*, Siglo XXI, Madrid, 1977.
66. Griffin, K.B. "The international transmission of inequality," *World Development*, Abril 1974, pp. 3-16.
67. Grubel, H. G., y Loyd, P.J. *Intra-Industry Trade: The Theory and Measurement of International Trade in Differentiated Products*, Macmillan, Londres, 1975.
68. Guillén, A. *La Agonía del Imperialismo*, Ed. Sophos, México, 1974.
69. Guillén Romo, H. "Imperialismo y Firms Multinacionales", *Críticas de la Economía Política*, No. 1, México, Oct-Dic. 1976.
70. Hanson, J.S. "Transfer pricing in the multinational corporation: A critical appraisal," *World Development*, Nov-Dic. 1975, pp. 857-866.
71. Harcourt, G.C., y Laing, N.F. (editores). *Capital and Growth*, Penguin Books, Inglaterra, 1971.
72. Herzog, P. "Nouveaux développements de l'internationalisation du capital", *Economie et politique*, París, Enero 1971.
73. Hexner, Ervin. *Carteles Internacionales*, Fondo de Cultura Económica, México, 1974.
74. Hilferding, R. *Das Finanzkapital*, Edición Francesa, *Le Capital Financier*, Editions de Minuit, París, 1970.
75. Hirsch, S. "The product cycle model of international trade-A multi-country cross-section analysis", *Oxford Bulletin of Economics and Statistics*, Oxford, Inglaterra, Nov. 1975, pp. 305-317.
76. Hirsch, S. "An international trade and investment theory of the firm", *Oxford Economic Papers*, Oxford, Inglaterra, Julio 1976, pp. 41-46.
77. Hobson, J.A. *Imperialism*, Allen and Unwin, Londres, 1938.
78. Hollis, M., y Nell, E. *Rational Economic Man: A Philosophical Critique of Neoclassical Economics*, Cambridge Univ. Press, Londres, 1974.
79. Horst, T. "Firm and Industry determinants of the decision to invest abroad: An empirical study", *Review of Economics and Statistics*, Agosto 1972, pp. 258-266.
80. Host, T. "Theory of the Firm", en Dunning, J.H. (editor). *Economic Analysis and the Multinational Enterprise*, Allen an Unwin, Londres, 1974.
81. Hunt, E. K., y Schwartz, J.G. (editores). *A Critique of Economic Theory*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., Inglaterra, 1972.
82. Hymer, Stephen. "The efficiency (contradictions) of the multinational corporation", *American Economic Review*, Mayo 1970, pp.441-448.
83. Hymer, Stephen. "The multinational corporation and the law of uneven development", en Bhagwati, J. (editor). *Economics and the World Order*, Macmillan, Nueva York, 1972.

84. Hymer, Stephen. "The internationalization of capital", *Journal of Economic Issues*, marzo 1972, pp. 91-111.
85. Hymer, Stephen. *Empresas Multinacionales*, Ediciones Periferia, Buenos Aires, 1972.
86. Hymer, S., y Rowthorn, R. "Multinational corporations and international oligopoly: the non-american challenge", en Kindleberger, C.P. (editor). *The International Corporation*, MIT Press, Cambridge, Mass., 1970.
87. Ianni, Octavio. *Sociología del Imperialismo*, Ed. Sep-Setentas, México, 1974.
88. Instituto de Economía del Sistema Socialista Mundial. *Relaciones Comerciales entre Países que tienen Sistemas Económicos y Sociales Diferentes*, UNCTAD, Nueva York, TD/B/238.
89. International Labour Office. *Multinational Enterprises and Social Policy*, ILO, Ginebra, 1972.
90. Johnson, H.G. "The efficiency and welfare implications of the international Corporation", en Kindleberger, C.P. (editor). *The International Corporation* MIT Press, Cambridge, Mass., 1970.
91. Jorge, E. *Industria y Concentración Económica*, Siglo XXI, México, 1974.
92. Kaldor, N. "The irrelevance of equilibrium economics", *Economic Journal*, Dic. 1972.
93. Kann, K.T., y Hodges, D.C. (editores). *Readings in U.S. Imperialism*, Porter Sargent, Boston, 1971.
94. Kaplan, A.C.H. *Big Enterprise in a Competition System*, The Brookings Institution, Washington, 1964.
95. Kenwood, A.G., y Lougheed, A.L. *The Growth of the international Economy 1820-1960*. Allen and Unwin, Londres, 1972.
96. Kindleberger, C.P. (editor). *The International Corporation*, MIT Press, Cambridge, Mass., 1970.
97. Kinoshita, Etsuji. "Multinationalisation of Monopoly capital", en *World Economy Today*, editada por E. Kinoshita, Tokio, 1974.
98. Kobrin, S.J. "Foreign investment, industrialization and social change", *Journal of Conflict Resolution*, vol. 20, sept. 1976, pp. 497-522.
99. Labarca, Guillermo. *Los Bancos Multinacionales en América Latina y la Crisis del Sistema Capitalista*, Nueva Imagen, México, 1979.
100. Labini, Paolo Sylos. *Oligopolio y Progreso Técnico*, Oikos Tau, Barcelona, 1966.
101. Lall, Sanjaya. "Transfer Pricing by Multinational Manufacturing Firms", *Oxford Bulletin of Economics and Statistics*, Oxford Inglaterra, 1973.
102. Lall, Sanjaya. "Is 'dependence' a useful concept in analyzing underdevelopment?", *World Development*, Nov.-Dic. 1975, pp. 799-810.
103. Lall, Sanjaya. "Conflicts of Concepts: welfare economics and development", *World Development*, Marzo 1976, pp. 181-195.
104. Lall, Sanjaya. "Monopolistic Advantages and foreign involvement by US manufacturing industry", *Oxford Economic Papers*, vol. 32, No. 2, Oxford, Inglaterra, Marzo, 1980.
105. LaPalombara, Joseph, y Blank, S. *Multinational Corporations and National Elites: A Study in Tensions*, The Conference Board, Nueva York, 1976.
106. Lenin, V.I. *El Imperialismo, Fase Superior del Capitalismo*, Editorial Progreso Moscú, 1966.
107. Levin, I.V. *Las Economías de Exportación*, ed. UTHEA, México, 1964.

108. Little, I.M.D., y Scott, M.F. (editores). *Using Shadow Prices: Case Studies in Foreign Investment Appraisal*, Heinemann, Londres, 1978.
109. Lukács, Georg, *Historia y Conciencia de Clase*, Ed. Grijalbo, México, 1969.
110. Luxemburgo, Rosa. *La Acumulación del Capital*, Ed. Grijalbo, México, 1967.
111. Magdoff, H. *The Age of Imperialism*, Monthly Review Press, Nueva York, 1969.
112. Magdoff, H., Sweezy, P., O'Connor, J. y otros. *Teoría y Práctica de la Empresa Multinacional*, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1974.
113. Magdoff, H. *Ensayos sobre el imperialismo. Historia y Teoría.*, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1977.
114. Mandel, E. *Tratado de Economía Marxista*, Ed. Era, México, 1968.
115. Mandel, E. "La estructura del mercado imperialista", en *Críticas de la Economía Política*, No. 1, México, Oct.-Dic. 1976.
116. Marini, R.M. *Subdesarrollo y Revolución*, Siglo XXI, México, 1972.
117. Marris, R. *The Economic Theory of 'Managerial' Capitalism*, Macmillan, Londres, 1964.
118. Marx, K. *Grundrisse*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., Inglaterra, 1973.
119. Marx, K. *El Capital*, Fondo de Cultura Económica, México, 1952.
120. Mattelart, Armand. *Multinacionales y Sistemas de Comunicación*, Siglo XXI, México, 1977.
121. Michalet, C.A. *Economie Internationale*, vol. I, Mouton, París, 1975.
122. Michalet, C.A. *Le Capitalisme Mondial*, P.U.F., París, 1976.
123. Michalet, C.A. "Planification, grandes firmes et système de l'économie mondiale," en *Planificación y Sociedad*, Colloque d'Uriage, Presses Universitaires de Grenoble, 1975.
124. Miliband, R. *The State in Capitalist Society*, Weindenfeld and Nicolson, Londres, 1969.
125. Mill, J.S. *Principles of Political Economy*, Longmans, Londres, 1902.
126. Moreno, José. *CEPAL, Reformismo e Imperialismo*, Ed. Bárbara, Caracas, 1971.
127. Murray, R. "The internationalisation of capital and the nation-state," *New Left Review*, Mayo-Junio 1971. pp. 84-109.
128. Myrdal, G. *The Political Element in the Development of Economic Theory*, Routledge and Keegan Paul, Londres, 1953.
129. Nath, S.K. *A Perspective on Welfare Economics*, Macmillan, Londres, 1973.
130. Nicolaus, M. "Prefacio", en el *Grundrisse de Marx*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., Inglaterra, 1973.
131. Nkrumah, K. *Neocolonialismo, última Etapa del Imperialismo*, Siglo XXI, México, 1973.
132. O'Brien, Philip, "A critique of Latin American theories of dependency", en Oxaal, I., et. al. *Beyond the Sociology of Development*, Routledge and Keegan Paul, Londres, 1975.
133. O'Connor, J. "Scientific and Ideological elements in the economic theory of government policy", *Science and Society*, Otoño-Invierno 1969.
134. O'Connor, J. "The meaning of economic imperialism", en Rhodes, R.J. (editor). *Imperialism and Underdevelopment*, Monthly Review Press, Nueva York, 1970.
135. O'Connor, J., Marcus, L., Mandel, E., y otros. *Imperialismo Hoy*, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1974.

136. Owen, R. y Sutcliffe, B. *Studies in the Theory of Imperialism*, Longmans, Londres, 1972.
137. Pacheco, H. "Las transnacionales, fase superior del capitalismo", en *El Trimestre Político*, Año 1, No. 3, México, 1976.
138. Palloix, C., Amin, S., Emmanuel, A., y otros. *Imperialismo y Comercio Internacional, Pasado y Presente*, México, 1973.
139. Palloix, C. *Las Firmas Multinacionales y el Proceso de Internacionalización*, Siglo XXI, México, 1975.
140. Palloix, C. *L'internationalisation du capital*, Maspero, París, 1975.
141. Palloix, C. *L'économie mondiale capitaliste et les firmes multinationales*, Maspero, París, 1975.
142. Parry, T.G. "The international firm and national economic policies: a survey of some issues", *Economic Journal*, Dic. 1973, pp. 1201-1221.
143. Penrose, E.T. *The Theory of the Growth of the Firm*, Blackwell, Oxford, Inglaterra, 1959.
144. Penrose, E.T. "Foreign investment and the growth of the firm", en Dunning, J.H. (editor) *International Investment*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., 1972.
145. Perlo, Víctor. *La Explotación entre las Naciones*, Ed. La Rosa Blindada, Buenos Aires, 1974.
146. Phelps Brown, E.H. "The underdevelopment of economics", *Economic Journal*, Mzo. 1972.
147. Pickering, J.F. *Industrial Structure and Market Conduct*, Martin Robertson, Londres, 1976.
148. Pizarro, R., y Caputto, O. *Imperialismo, Dependencia y Relaciones Internacionales*, Ed. Cuadernos del CESO, Santiago, 1972.
149. Poulantzas, N. *Political power and Social Classes*, New Left Books, Londres, 1973.
150. Poulantzas, N. *Classes in Contemporary Capitalism*, New Left Books, Londres 1975.
151. Poulantzas, N. "La internacionalización de las relaciones capitalistas del Estado-Nación", *El Trimestre Político*, Año 1, No. 3, Enero-Marzo de 1976.
152. Poulantzas, N. "Las transformaciones actuales del Estado, la crisis política y la crisis del Estado", en Poulantzas, N. y otros. *El Marxismo y la Crisis del Estado*, Univ. de Puebla, Puebla, 1977.
153. Radice, H. *International Firms and Modern Imperialism*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., Inglaterra, 1971. Contiene artículos de Bukharin, Hymer, Palloix, Adam, Murray, Warren, Mandel, Rowthorn, Vaitos, Roberts, Perrin, y S. Allende.
154. Rappaport, H.H. *Corporations, Internationalisation and Accounting*, Univ. of Sydney, Transnational Corporation Research Project, Sydney. Octubre 1976.
155. Ravendra, N.B. "Theory of the Multinational Firms: Fixed vs. Floating Exchange", *Oxford Economic Papers*, vol. 31, No. 2, Oxford Inglaterra, julio de 1979.
156. Rhodes, R.J. (editor) *Imperialism and Underdevelopment*, Monthly Review Press, Nueva York, 1970.
157. Richards, W. *Towards an Analysis of Corporate Power*, Working paper No. 2, Univ. of Sidney, Transnational Corporations Research Project, Sydney, 1976.
158. Robinson, Joan. *Economic Philosophy*, Penguin Books, Harmondsworth, Middsx., Inglaterra, 1972.

159. Robinson, J., y Eatwell, J. *An Introduction to Modern Economics*, MacGraw-Hill, Nueva York, 1972.
160. Rowley, C.K., y Peacock, A.T. *Welfare Economics: A Liberal Restatement*, Martin Robertson, Londres, 1975.
161. Rueschhof, N.G. *International Accounting and Financial Reporting*, Praeger, Nueva York, 1976.
162. Rugman, Alan M. "Motives for Foreign Investment: The market imperfections and risk diversification hypothesis", *Journal of World Trade Law*, Sept.-Oct. 1975, pp. 567-573.
163. Rugman, Alan M. "Transfer Pricing Problems and the Multinational Corporations", *Research Working Paper No. 220A*, G.S.B., Columbia University, Nueva York, Abril de 1979.
164. Rugman, A.M., y Giddy, I.H. "A Model of Trade, Foreign Direct Investment and Licensing", Trabajo presentado en la Reunión Anual de NAESA, Atlanta, Georgia, Dic. 1979.
165. Rumelt, R.P. *Strategy, Structure and Economic Performance*, G.S.B., Harvard Univ., Boston, 1974.
166. Salama, Pierre. "Imperialismo y articulación de los Estados-Nación en A.L.", en *Críticas de la Economía Política*, No. 1, México, Oct.-Dic. 1976.
167. Salama, Pierre. "Especificidades de la internacionalización del capital en A.L.", en *Críticas de la Economía Política*, No. 7, Abril-Junio 1978.
168. Salama, Pierre. *Sobre el Valor*, Ed. Era, México, 1978.
169. Sen, A.K. *On Economic Inequality*, Clarendon Press, Oxford, Inglaterra, 1973.
170. Schlesinger, R. *La Internacional Comunista y el Problema Colonial, Pasado y Presente*, Córdova, Argentina, 1974.
171. Schumpeter, J.A. *Imperialismo y Clases Sociales*, Ed. Tecnos, Madrid, 1970.
172. S. I.F.I. "Internationalisation du capital et processus productif. Une approche critique," *Cahiers d'economie politique*, No. 1, París, 1974.
173. Soria M., Víctor, y Molina S., Raúl. "Imperialismo y Empresas Transnacionales. Enfoques Metodológicos," Trabajo presentado en el Seminario sobre ETs, UAM-I, Nov. 1979.
174. Sraffa, P. *Production of Commodities by Means of Commodities*, Cambridge Univ. Press, Cambridge, Inglaterra, 1960.
175. Stavenhagen, R. *¿Cómo Descolonizar las Ciencias Sociales? Sociología y Subdesarrollo*, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1972.
176. Sternberg, Fritz. *Capitalismo o Socialismo*, Fondo de Cultura Económica, México, 1955.
177. Stewart, F. "A Note on Social Cost-Benefit Analysis and Class Conflict in LDCs," *World Development*, Enero de 1975, pp. 31-39.
178. Strachey, John. *El Fin del Imperio*, Fondo de Cultura Económica, México, 1962.
179. Streeten, P.P. "The Multinational Enterprise and the Theory of Development Policy," *World Development*, Oct. 1973, pp. 1-14.
180. Streeten, P.P., and Lall, S. Summary of UNCTAD Studies, in three parts: a) "The methodology used on private foreign investment in developing countries," (TD/B/C.3(VI)/Misc.6); b) "Main findings of a study of private foreign investment in selected developing countries," (TD/B/C.3/111); c) "Some reflections on government policies concerning private foreign investment," (TD/B/C.3(VI)/Misc.7).

181. Sunkel, O. "Un comentario crítico al informe de las Naciones Unidas. Las corporaciones multinacionales en el desarrollo mundial," *El Trimestre Económico* vol. 42 (2), No. 166, México, Abril-Junio 1975, pp. 365-374.

182. Sweezy, P. y otros. *Economía Política del Imperialismo*, Ediciones Periferia, Buenos Aires, 1973.

183. Sweezy, P. y otros. *Teoría y Práctica de la Empresa Multinacional*, Ediciones Periferia, Buenos Aires, 1974.

184. Tamaes, Ramón. *La Lucha contra los Monopolios*, Ed. Tecnos, Madrid, 1970.

185. Tarbuck, K. (editor). *Rosa Luxembourg and Nikolai Bukharin, Imperialism and the Accumulation of Capital*, Allen Lane, Inglaterra, 1972.

186. Testa, Víctor. *La Explotación entre Naciones*, Ed. La Rosa Blindada, Buenos Aires, 1974.

187. Torres Gaytán, R. *Teoría del Comercio Internacional*, Siglo XXI, México, 1972.

188. Turner, L. *Invisible Empire: Multinational Companies and the Modern World*, Ed. Hamish Hamilton, Londres, 1970.

189. Valecillos, H. y Sonntag, H.R. *El Estado en el Capitalismo Contemporáneo*, Siglo XXI, México, 1977.

190. Vaitsos, C.V. *Intercountry Income Distribution and Transnational Enterprises*, Clarendon Press, Oxford, 1974.

191. Verlage, H.C. *Transfer Pricing for Multinational Enterprises*, Rotterdam Univ. Press, Rotterdam, 1975.

192. Vernon, R. "International investment and international trade in the product cycle," *Quarterly Journal of Economics*, 1966, pp. 190-207.

193. Vernon, R. *Les entreprises multinationales*, Calmann-Levy, París, 1973.

194. Vernon, R. *Soberanía en Peligro*, Fondo de Cultura Económica, México, 1973.

195. Vernon, R. *Les conséquences économiques et politiques des entreprises multinationales*, R. Laffont, París, 1974.

196. Vernon, R. *Storm over the Multinationals the Real Issues*, Macmillan, Londres, 1977.

197. Vigotski, I. *Teoría del Capitalismo Contemporáneo*, Ed. Zlotopioro, Moscú s.f.

198. Vite Bonilla, Omar, y otros. *Monopolios Transnacionales y la Escalada Inflacionaria*, Ed. Aboitiz, 1974.

199. Waldheim, K. y otros. *Justicia Económica Internacional*, Fondo de Cultura Económica, México, 1976.

200. Walton, P. y Gamble, A. *El Capitalismo en Crisis, la Inflación y el Estado*, Siglo XXI, México, 1977.

201. Warren, B. "Imperialism and Capitalist Industrialization," *New Left Review*, No. 81, sept.-oct. 1973.

202. Weisskopf, T.E. *The Capitalist System*, Prentice Hall, 1972.

203. Weisskopf, T.E. "Capitalism, underdevelopment and the future of poor countries," en Bhagwati, J. (editor) *Economics and the World Order*, Macmillan, New York, 1972.

204. Wells, L.T. (editor). *The Product Life Cycle and International Trade*, G.S.B., Harvard University, Boston, 1972.

205. Wiles, P. "Cost Inflation and the State of Economic Theory," *Economic Journal*, Junio de 1973.

II. Publicaciones sobre ETs por países y regiones (México)

1. Aguilar M., Alonso. *Dialéctica de la Economía Mexicana*, Ed. Nuestro Tiempo, México 1968.
2. Bernal S., Víctor M., y otros. *El impacto de las empresas multinacionales en el empleo y los ingresos en México*, Instituto de Investigaciones Económicas, UNAM, México, 1976.
3. Bernal S., Víctor M. *Anatomía de la Publicidad en México. Monopolios, Enajenación y Desperdicio*, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1974.
4. Caputo, Orlando, "La inversión extranjera directa, las empresas multinacionales y el empleo directo en México", *Investigación Económica*, Vol. 36, No. 1, México, 1977, pp. 157-204.
5. Ceceña, José Luis. *El Capital Monopolista y la Economía de México. Cuadernos Americanos*, México, 1963.
6. Ceceña, José Luis. *México en la Orbita Imperial*, Ed. Caballito.
7. Cinta, Ricardo. "Burguesía nacional y desarrollo", en *El Perfil de México en 1980, Siglo XXI*, México, 1972.
8. Connor, J.M., y Mueller, W.F. *Market Power and Profitability of Multinational Corporations in Brazil and México. A Report to the U.S. Senate Subcommittee on Multinational Corporations*, Washington, D.C., 1976.
9. Cámara de Comercio Americana de México. *List of American Companies Operating in México*, AmCham, México, s.f.
10. Córdova, Arnaldo. *La Política de Masas del Cardenismo*, Ed. Era, México, 1974.
11. Durand, V.M. "México, Dependencia o Independencia en 1980", en *El Perfil de México en 1980, Siglo XXI*, México, 1972.
12. Fajnzylber, F., y Martínez, T. *Las Empresas Transnacionales. Expansión a Nivel Mundial y Proyección en la Industria Mexicana*, Fondo de Cultura Económica, México, 1976.
13. Fajnzylber, F. "Las Empresas Transnacionales y el Sistema Industrial de México", *El Trimestre Económico*, vol. 42-4, No. 168, oct.-dic., pp. 903-931.
14. Chapoy, Alma. "La inversión extranjera durante la administración de Luis Echeverría", *Investigación Económica*, vol. 26, No. 4, México, 1977, pp. 43-66.
15. Feder, Ernest. *Violencia y Despojo del Campesino*, Siglo XXI, México, 1977.
16. Fuentes U., Eduardo. *El Status Jurídico de la Empresa Transnacional en México: Necesidad de su Adecuación a la Realidad Económica Imperante*, CIDE, México, 1978.
17. Garabito, R.A. "Sobre la capitalización industrial en México", en *Críticas de la Economía Política*, No. 1, México, oct.-dic. 1976.
18. González S., J. *Exportación de manufacturas de filiales de empresas transnacionales en México*, tesis, Univ. Anáhuac, México, 1974.
19. Good, L.L. *United States Joint Ventures and National Manufacturing Firms in Monterrey, México: Comparative Styles of Management*, Latin American Studies Program Dissertation Series, 37, Cornell University, Ithaca, N.Y., 1972.
20. International Labour Organization. *The Impact of Multinational Corporations on Employment and Income: The Case of Mexico*, preparado por Bernal S., Víctor M., y otros. Working Paper WEP 2-28/WP, julio de 1976.
21. Labastida, J. "Los grupos dominantes frente a las alternativas de cambio", en *El Perfil de México en 1980, Siglo XXI*, México, 1972.

22. Huerta F., Juan José. "La Concentración internacional del capital y sus implicaciones para México", Memoria del 3r. Congreso Nacional de Economistas, CNE, México, Agosto de 1979, pp. 392-417.

23. Newfarmer, R.S. "La experiencia de las mayores corporaciones multinacionales norteamericanas en México", Foro internacional, vol. 18, No. 1, México 1976.

24. Newfarmer, R.S., y Mueller, W.P. *Multinational Corporations in Brazil and México*, Report to the U.S. Senate Subcommittee on Multinational Corporations, Washington, D.C., agosto de 1975.

25. Molina S., Raúl, y Soria M., Víctor. "Notas sobre Imperialismo y ETs en la I.F. en México", Memoria 3r. Congreso Nal. Economistas, CNE, México, Agosto 1979, pp. 341-371.

26. Montavón, R., y otros. *L'implantation de deux entreprises multinationales au Mexique*, C.E. E. I. M., Bruselas, 1979.

27. Paredes L., Octavio. "La industria alimentaria en México y la penetración de las empresas transnacionales," Comercio Exterior, vol. 26, No. 12, México, dic. 1976.

28. Paredes L., Octavio. "Consideraciones sobre la actividad de las empresas farmacéuticas en México", Comercio Exterior, vol. 27, No. 8, México, Agosto de 1977.

29. Persabal M., Carlos. "Acumulación subordinada y dependiente. El caso de México," Memoria del 3r. Congreso Nacional de Economistas, CNE, México, Agosto de 1979, pp. 208-224.

30. Rodríguez, E. "La cámara americana de comercio de México", Estudios Políticos, Facultad de Ciencias Políticas y Sociales, UNAM, No. 1, México, junio 1979.

31. Robinson, H.J., y Smith, T.G. *El impacto de la Inversión Privada Extranjera en la Economía Mexicana*, Stanford Research Institute y Cámara Americana de Comercio de México, A.C., México, 1976.

32. Sepúlveda A., Bernardo, y otros. *Las Empresas Transnacionales en México*, El Colegio de México, México, 1974.

33. Sepúlveda A., Bernardo, y Chumacero, A. *La Inversión Extranjera en México*, Fondo de Cultura Económica, México, 1973.

34. Trejo D., Raúl, y Hernández, S. "Transnacionales y Dependencia en México, 1940-1970", Revista Mexicana de Ciencia Política, UNAM, vol. 21, No. 80, México, 1975, pp. 75-89.

35. U.S. Senate. Committee on Foreign Relations. *Multinational Corporations in Brazil and México: Structural sources of Economic and Noneconomic Power*, US Senate. C.F.R., Washington, D.C., 1975.

36. Villar, Samuel I. del. "El sistema Mexicano de regulación de la inversión extranjera: elementos y deficiencias generales", Foro Internacional, vol. 15, No. 3, México, enero-marzo, 1975, pp. 331-378.

II. a Publicaciones sobre ETs por Países y Regiones. América Latina y Países en Desarrollo.

1. Aguilar M. Alonso. *Teoría y Política del Desarrollo Latinoamericano*, UNAM, México, 1967.

2. Arrubla, M. *Ensayo sobre el Desarrollo de Colombia*, Ed. Oveja Negra, Medellín, 1968.

3. Arruda, M., De Souza, C.A. *The Multinational Corporations and Brazil: The Impact of Mul-*

tinational Corporations in the Contemporary Brazilian Economy, Larú, 1975.

4. Bagú, Sergio, y otros. **Problemas del Subdesarrollo Latinoamericano**, Ed. Nuestro Tiempo, México, 1973.

5. Bambirra, Vania. **El Capitalismo Dependiente de América Latina**, Siglo XXI, México, 1974.

6. Banco Interamericano de Desarrollo. **Las Inversiones Multinacionales en el Desarrollo y la Integración de América Latina**, BID, Washington, 1969.

7. Barceló R., Víctor M. **La Empresa Multinacional en Países del Tercer Mundo: Apuntes para una Empresa Latinoamericana**, Secretaría de Relaciones Exteriores, México, 1975.

8. Barceló, V. M. "Influencia de las ETs en los países del tercer mundo," *El Economista Mexicano*, vol. XI, No. 2, México, 1976, pp. 93-99.

9. Bitar, Sergio. "Los Oligopolios Internacionales en la Industria: algunos efectos sobre las economías latinoamericanas", *IDES-Desarrollo Económico*, vol. 15, No. 58, julio-sept. 1975, pp. 187-214.

10. Boyce, J.E., y Lombard, F.J. **Colombia's Treatment of Foreign Banks: A Precedent Setting Case?** American Enterprise Institute for Public Policy Research, Washington, D.C., 1976.

11. Bresser-Pereira, L.C. "Les entreprises multinationales et le sous-développement industrialisé", *Tiers Monde*, t. XIX, No. 74, abril-junio 1978.

12. Collectif Paulo Freire, **Multinationales et Travailleurs au Brasil**, Maspero París, 1978.

13. CEPAL, "Contribución a la política de integración económica en América Latina", (especialmente el cap. VI) en el volumen: **Hacia la Integración Acelerada de América Latina**, Fondo de Cultura Económica, México, 1965.

14. Cobbe, J.H. **Some Aspects of Government Policy Towards Foreign-Owned Extractive Industries in Less Developed Countries**, Ph. D. Dissertation, Yale University, New Haven, Conn., 1977.

15. Comercio Exterior, "Empresas multinacionales de México y Centro-América", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 7, México 1976, pp. 830-831.

16. Chudnovsky, D. **Empresas Multinacionales y Ganancias Monopólicas**, Siglo XXI, México, 1974.

17. Debray, Régis. **Ensayos sobre América Latina**, Ed. Era, México, 1969.

18. De la Peña, Sergio. **El Antidesarrollo de América Latina**, Siglo XXI, México, 1973.

19. Dos Santos, Theotonio. **La Crisis Norteamericana y América Latina**, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1973.

20. Dos Santos, T. **Socialismo o facismo: El Nuevo Carácter de la Dependencia y el Dilema de América Latina**, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1973.

21. Dyma, W.A. "Multinational enterprise in Latin America: impact and conflict," trabajo presentado en un seminario de la CEPAL, Sao Paulo, oct. 1971.

22. Fajnzylber, F. **Sistema Industrial en Brasil**, IPEA, 1974.

23. Fajnzylber, F., **Sistema Industria y Exportación de Manufacturas**, Brasil, 1973.

24. Fajnzylber, F., y otros. **Corporaciones Multinacionales en América Latina**, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1973.

25. Feder, Ernest. "The new penetration of the agricultures of the underdeveloped countries by the industrial nations and their multinational concerns", *Occasional paper No. 19*, Univ. of Glasgow, Glasgow, 1975.

26. Food and Agriculture Organization of the U.N. (FAO). Industry Cooperative Programme. "Multinational enterprise and the developing world the role of the industry cooperative programme, FAO", Roma, Julio 1973.
27. Frank, A.G. *Capitalismo y Subdesarrollo en América Latina*, Siglo XXI, México, 1976.
28. Frasinetti, A., y Boils, G. *América Latina: Dependencia y Subdesarrollo*, EDUCA Costa Rica, 1973.
29. Freyssinet, Jackes. "Las empresas multinacionales en América Latina y sus influencias sobre el mercado de trabajo", Centro de Estudios e Investigaciones Laborales, La Plata, Argentina, s.f.
30. Furtado, Celso. *O Mito do Desenvolvimento Económico*, Ed. Paz e Terra, Río de Janeiro, 1974.
31. Furtado, C. *Subdesarrollo y Estancamiento en América Latina*, EUDEBA, Buenos Aires, 1966.
32. Girling, R.K. *Education Technology and Development Underdevelopment: A Case Study of Agro-industry in Jamaica*, Ph. D. Dissertation, Standord University, Standord, Ca., 1974.
33. Glade, W.P. (editor). *Latin American-U.S. Economic Interactions: Conflict, Accomodation, and Policies for the Future*, American Enterprise Institute for Public Policy Research, Washington, D.C., 1976.
34. Gómez-Jara, Francisco. *Aceites, Jabones y Multinacionales*. Ed. Nueva Sociología, México, 1978.
35. González V., F., y Parodi, C. *Los Grupos Financieros Internacionales y el Sistema Financiero Nacional: Los Casos de los Proyectos Mineros y Siderúrgicos en el Perú, 1968-1974*, trabajo de investigación No. 3, CIUP, Lima, Perú, 1975.
36. Guerrero, M. "El Régimen común de inversiones extranjeras en el Grupo andino", *Derecho de la Integración*, No. 8, Buenos Aires, 1971.
37. Hellinger, D., y Hellinger, S. "The Job Crisis in Latin America: A role for Multinational Corporations in Introducing More Labour Intensive Industrial technologies", *World Development*, vol. 3, No. 6, junio 1975, pp. 399-410.
38. Hellinger, D.A. *Unemployment and the Multinationals: A Strategy for Technological Change in Latin América*, Kennikot Press, Port Washington, Nueva York, 1976.
39. Hirschmann, A. "How to divest in Latin América, and why?", en *Essays in International Finance*, No. 76, 1969.
40. Helleiner, G.K., "The role of multinational corporations in less developed countries trade in technology", *World Development*, abril 1975, pp. 161-189.
41. Ianni, Octavio. *Imperialismo y Cultura de la Violencia en América Latina*, Siglo XXI, México 1970.
42. INTAL, Serie Estudios. *Proyectos conjuntos y Empresas Conjuntas en la Integración Económica de América Latina*, INTAL, Buenos Aires, s.f.
43. INTAL, *Régimen de las Inversiones Extranjeras en los Países de la ALALC. Textos Legales y Procedimientos Administrativos*, INTAL, Buenos Aires, 1975.
44. Jaguaribe, Helio. "Dependencia y autonomía en América Latina", En *Dependencia Política-Económica de América Latina*, Siglo XXI, México, 1969.
45. Johnson, J.J. *The Military and Society in Latin America*, Stanford University Press, Stanford, Ca., 1964.

46. Katz, J.M. *Production Functions, Foreign Investment and Growth: A Study based on the Argentine Manufacturing Sector. 1946-1961*, North Holland, Amsterdam, 1969.
47. Katz, J.M. *Oligopolio, Firmas Nacionales y Empresas Multinacionales. La Industria Farmacéutica Argentina, Siglo XXI*, Buenos Aires, 1974.
48. Kindleberger, C.P. "The multinational corporation in a world of militant developing countries," en Ball, G.W. *Global Companies*, Prentice Hall, Englewood, Cliffs, N.J., 1975.
49. Konig, W. "International subcontracting involving LDCs", *Intereconomics*, No. 2, 1975, pp. 53-56.
50. Labarca, Guillermo. *Los Bancos Multinacionales en América Latina y la Crisis del Sistema Capitalista*, Ed. Nueva Imagen, México, 1979.
51. Lall, Sanjaya. "Less developed countries and private foreign investment: a review article," *World Development*, abril 1974, pp. 43-48.
52. Lall, S. "Transnationals, domestic enterprises and industrial structure in host LDCs," *Oxford Economic Papers*, vol. 30, No. 2, julio, 1978.
53. Lall, S., y Mayhew, K. *Balance of Payments and Income Effects of Private Foreign Investment in Manufacturing: Case Studies of Colombia and Malaysia*. UNCTAD, Ginebra, 1973. TD/B/C. 3 (VI) (Misc. 1).
54. Ledogar, R.J. *Hungry for Profits: US Food and Drug Multinationals in Latin America*, IDOC/North America, Nueva York, 1975.
55. Lessa, C., y Vasconi, T. *Hacia una crítica de las interpretaciones del desarrollo Latinoamericano*, Univ. Central de Venezuela, CED, Caracas, 1969.
56. Lozada, Salvador M., *Dependencia y Empresas Multinacionales*, EUDEBA, Buenos Aires, 1974.
57. Madeuf, B. "Les FMN et la balance des paiements des économies en voie de développement", *Mondes en Développement*, 1979.
58. Martins, Luciano. *Politique et Développement Economique: Structures de Pouvoir et Systeme de Décisions au Brésil*, París, 1973.
59. Martins, L. *Nacap e Corporação Multinacional: a Política dos Empresas no Brazil e na América Latina*, Ed. Paz e Terra, 1975.
60. Minsburg, Naum. *Inversiones Extranjeras y Dependencia: Enfoque Histórico y Actual*, Ed. Cartago, 1975.
61. Muller, R., y Morgenstern, R.D. "Multinational corporations and balance of payments impact in LDCs: an econometric analysis of export pricing behaviour", *Kyklos*, 1974, pp. 304-321.
62. Nicolau, S. *La Inversión Extranjera Directa en la ALALC*, México, 1968.
63. Oliveira, F. de, Travolo P., M. *Transnacionales en América Latina, El Complejo Automotor en Brasil*, Ed. Nueva Imagen, México, 1980.
64. Paredes L., Octavio. "Transnacionales en América Latina. El sabor amargo de las bananas", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 2, México, 1977.
65. Parent, Jean, "Estrategias de los oligopolios en los países en vías de desarrollo," *Investigación Económica*, vol. 33, No. 129, 1974., pp. 23-46.
66. Peralta R., Mónica. *Etapas de Acumulación de Capital y Lucha de Clases en Argentina 1930-1970*, Siglo XXI, Buenos Aires, 1972.
67. Prebisch, Raúl. *Nueva Política Comercial para el Desarrollo*, Fondo de Cultura Económica, México, 1964.

68. Rama, Ruth, y Vigorito, Raúl. *Transnacionales en América Latina. El Complejo de Frutas y Legumbres en México*, Ed. Nueva Imagen, México, 1980.

69. Romanova, Z. *La Expansión Económica de E.U. en América Latina*, Ed. Progreso, Moscú, s.f.

70. Salama, P. "Especificidades de la internacionalización del capital en América Latina", *Críticas a la Economía Política*, Ed. Latinoamericana, No. 7, México, abril-junio de 1978.

71. Sourville, J.V. *The impact of Transnational Enterprises on Employment and Income: The Case of Argentina*, World Employment Program, Research Working Paper, 1976.

72. Tavares, María Conceicao. "El desarrollo industrial Latinoamericano y la presente crisis del transnacionalismo: algunos interrogantes," *El Trimestre Económico*, vol. 42-4, No. 168, México, 1975, pp. 933-956.

73. *Tiers Monde. Les Firmes Multinationales et le Développement*, *Tiers Monde*, número especial, t. XIX, No. 74, París, 1978.

74. Turner, L. *Multinational Companies and the Third World*, Allen Lane, Londres, 1973.

75. Vaitos, C.V. "Policies on foreign direct investment and economic development in Latin America," *Institute of Development Studies, Univ. of Sussex, Communication 106*, 1974.

76. Vaitos C.V. "Power knowledge and development policy: relations between transnational companies and developing countries," en Helleiner, G.K. (editor) *A World Divided: The Less Developed Countries in the World Economy*, Cambridge University Press, Cambridge, 1975.

77. Vaitos, C.V. "L'attitude et le role des entreprises transnacionales dans le processus d'integración económica dans le pays en voie de développement", *Tiers Monde*, t. XIX, No. 74, 1978.

78. Vernon, R. "Multinational enterprise in developing countries: an analysis of national goals and national policies," UNIDO, Viena, 1974 (mimeo).

79. White, E.J. *Empresas Multinacionales Latinoamericanas*, Fondo de Cultura Económica, México, 1973.

II. b Publicaciones sobre ETs por países y regiones (Estados Unidos Canadá, Europa, Asia, Africa)

1. Agarwal, J.O. "Factor proportions in foreign and domestic firms in Indian manufacturing", *Economic Journal*, 1976, pp. 589-594.

2. Alavi, H. "The state in post-colonial societies: Pakistan and Bangladesh," *New Left Review*, No. 74, 1972, pp. 59-81.

3. Bagchi, A. "Foreign capital and economic development in India: A schematic view," en Gough, K., y Sharma, H.P. (editores) *Imperialism and Revolution in South Asia*, Monthly Review Press, Nueva York, 1973.

4. Baumann, H.G. "Merger theory, property rights and the pattern of US investment in Canada", *Weltwirtschaftliches Archiv*, 1975, pp. 676-698.

5. Bain, J.S. "Changes in concentration in manufacturing industries in the U.S., 1954-1966," *Review of Economics and Statistics*, vol. 52, No. 4, nov. 1970.

6. Barker, Betty L. *U.S. Foreign Trade associated with U.S. Multinational Companies*, Survey of Current Business, Washington, 1972.

-
7. Bergsten, Fred C., y otros. *American Multinationals and American Interests*, Brookings Institution, Washington, 1978.
8. Brada, Josef C. "Dynamic capitalismo and the challenge to the United States: a Marxist view," *Economía Internacional*, vol. 28, feb.-mayo 1975.
9. Brooke, M.Z. and Remmers, H.L. (editores). *The Multinational Company in Europe: some Key Problems*, Longman, Londres, 1972.
10. Bostk, G.W. *The U.S. Computer Industry: A Study of Market Power*, Ballinger, Cambridge, Mass, 1975.
11. *Busines International. The Effects of U.S. Foreign Corporate Investment 1970-75*, Business International, Nueva York, 1977.
12. Canadian Government, *Foreign Direct Investment in Canada*, Canadian Government, The Gray Report, Ottawa, 1972.
13. Centre National de la Recherche Scientifique (France). *La Croissance de la Grande Firme Multinationale*, C.N.R.S., París, 1973.
14. Cohen, Benjamin. *Multinational Firms and Asian Exports*, Yale Univ. Press, New Haven, Conn., 1975.
15. Comunidad Económica Europea. *A Study of the Evolution of Concentration in the Food Industry for the United Kingdom*, CEE, s.f.
16. Crough, G.J. *Foreign Investment and Transnational Corporations in Australia: An Annotated Bibliography*, Working paper No. 1, Univ. of Sydney, T.C.R.P., Sydney, 1975.
17. Dickie, P., y otros. *Multinational Corporations and the East European Socialist Economies*, Praeger, Nueva York, 1975.
18. D.A.T.A.R. *Prospectives des investissements étrangers en France*," *La Documentation Francaise*, Coll. T.R.P., No. 62, 1976.
19. D.A.T.A.R. "Eléments pour une politique des quartiers généraux d'entreprises multinationales en France," *La Documentation Francaise*, 1974.
20. Delapierre, M., y Michalet, C.A. *La Multinationalisation des Entreprises Francaises*, Gauthier, Villars, 1973.
21. Dymza, W.A. "Transnational enterprise cooperation agreements with eastern European Socialist Countries," trabajo presentado en la reunión de la Academy of International Business, G.S.B., Rutgers University, Newark, N.J., 1975.
22. Estados Unidos. Department of Commerce. *Policy Aspects of Foreign Investment by U.S. Multinational Corporations*, Dept. of Commerce, Washington, 1972.
23. Estados Unidos. Foreign Secretary, N.A.S. *U.S. International Firms and R., D. and E. in Developing Countries*, National Academy of Sciences, Washington, 1973.
24. Estados Unidos. Senate Committee on Finance. *Implications of Multinational Firms for World Trade and Investment and for U.S. Trade and Labor*, S.C.F., Washington, 1973.
25. Estados Unidos. Senate Committee on Finance. *Multinational Corporations*, S.C.F., Washington, 1973.
26. Estados Unidos. Senate Comminttee on Finance. *The Multinational Corporation and the World Economy*, S.C.F., Washinton, 1973.
27. Francia. Université des Sciences Sociales de Grenoble. *Intervention de quelques Firmes Multinationales dans le Bassin Meditteraneen*, U.S.S.G., Francia, s.f.
28. Franko, L.G. *The European Multinationals: A Renewed Challenge to American and British Big Business*, Harper and Row, Londres, 1976.
29. Fortune. "The Fortune Directory of the

500 Largest U.S. Industrial Corporations", *Fortune*, mayo 8, 1978, pp. 238,265.

30. Genad, John, y otros. *The Impact of Forcing Direct Investment on the United Kingdom*, Her Majesty's Stationery Office, Londres, 1973.

31. Ghoshal, Animesh. "The Impact of Foreign Rubber Concessions on the Liberian Economy, 1966-1971", *Journal of Modern African Studies*, vol. 12, No. 4, 1974.

32. Gilpin, R. *U.S. Power and the Multinational Corporation*, Macmillan, Londres, 1976.

33. Gray. S.J. *Corporate Reporting and Investor Decisions in the EEC: The Comparability Problem*, ICRA Occasional Paper No. 2, University of Lancaster, Lancaster, U.K., 1973.

34. Grieve, M.J., y Shaw, T.M., "Dependence or Development: international and internal inequalities in Africa", *African Studies Association*, Boston, 1976 (mimeo).

35. Helleiner, G.K. "Transnational enterprises and the new political economy of U.S. trade policy", trabajo presentado a la IDS Conference on New Approaches to Trade, Institute of Development Studies, Univ. of Sussex, Sussex, 1975. (mimeo).

36. Hernández, C., y otros. "La pénétration étrangère dans l'industrie française", *Economie et Statistique*, No. 72, nov. 1975, pp. 3-23.

37. Horst, T. *At Home Abroad: A Study of the Domestic and Foreign Operations of the American Food-Processing Industry*, Ballinger, Cambridge, Mass., 1974.

38. Horst, T. "American investments abroad and domestic market power", *Brookings Institution*, Washington, D.C., 1975.

39. Heras León Héctor. "El proceso de internacionalización de capital y las empresas transna-

cionales norteamericanas, *Economía y Desarrollo*, La Habana, 1978.

40. Howe, R. "Uncle Sam outfaced by Europe's global giants", *Vision*, mayo 1976, pp. 57-60.

41. Jacquemin, A., y Sáez, W. "A comparison of the performance of the largest European and Japanese firms", *Oxford Economic Papers*, julio 1976, pp. 271-283.

42. Jorgensen, E.J., y Sorensen, H. "Multinational and large companies in the most important export markets for Danish agricultural products", *Institute for Futures Studies*, Copenhagen, 1975.

43. Kinoshita, E. "Decline of the 'Dollar-system' and MNCs", en *Financial Capital in Present*, editado por K. Ikikawa, Tokio, 1976.

44. Kochanek, S.A. *Business and Politics in India*, Univ. of California Press, Berkeley, Ca., 1974.

45. Kraar, Louis. "The super-connector from Saudi-Arabia", *Fortune*, junio 1977, pp. 109-116.

46. Lall S., y Elek, A. *Balance of Payments and Income Effects of Foreign Private Investment in Manufacturing: Case Studies of India and Iran*, UNCTAD, Ginebra, 1971, TD/B/C.3 (V)/ misc.1).

47. Leys, C. *Underdevelopment in Kenya*, Heineman, Londres, 1975.

48. Lin, David. "Capital utilization of local and foreign establishments in Malaysian Manufacturing", *The Review of Economics and Statistics*, vol. 43, mayo de 1976, pp. 209-217.

49. Martins, Luciano. "La política de las corporaciones multinacionales norteamericanas en América Latina", *Revista Mexicana de Ciencia Política*, vol. 19, No. 72, México, abril-junio 1973, pp. 39-63.

50. Mazzolini, Renato. "Behavioral and Strategic Obstacles to European Transnational Concen-

tration", *Columbia Journal of World Business*, Summer, 1973, pp. 68-78.

51. Mazzolini, R. "Creatin Europe's multinationals: the international merger route", *Journal of Business*, vol. 48, enero de 1975, pp. 39-51.

52. Matthews, H.G. *Multinational Corporations and Black Power*, Schenkman, Cambridge, Mass., 1976.

53. McMillan, C.H., y St. Charles, D.P. *Joint Ventures in Eastern Europe: A Thsee Country Comparison*, C.D.H.R.I. and the Canadian Economic Policy Committee, Montreal, 1974.

54. Mori, Takeshi. (compilador). *Japan Overseas Investment*, Institute of Development Economics, Tokyo, 1976.

55. Morton, D. *Partners in Apartheid: Should U.S. Companies Withdraw from South Africa: A Christian Assessment*, ICCR, Nueva York, 1975.

56. Most, K.S. *Financial Reporting by the Oil and Gas Industry in Europe: A Survey Based on 1973 Reporting*, C.B.A., Texas A and M University, College Station, Texas, 1974.

57. Myrdal, G. *Asian Drama: An Enquiry into the Poverty of Nations*, Allen Lane, Londres, 1968.

58. Michalet, C.A. "La multinalisation des entreprises francaises", en *L'Entreprise Multinationale*, *Revue Economique*, número especial, julio 1972.

59. Negandhi, A., y Prasad, B. *Frightening Angels: A Study of US Multinationals in Developing Countries*, Kent State Univ. Press, Kent, Ohio, 1975.

60. Ngwenya, M.A.R. *The Impact of Foreign Capital Inflows on the Pattern of Economic Development of Zambia: A Case Study of Economic Dependence*, Ph. D. Dissertation, Univ. of Ottawa, 1976.

61. Nijmegen University. *Third World Centre. List of U.S. Investments in the Netherlands*, Third World Center Publications No. 1, Univ. of Nijmegen, Nijmegen, 1975.

62. Nueño, Pedro. "Inversiones Directas de empresas Españolas en el extranjero: esquema conceptual", Univ. de Navarra, IESE, Barcelona, 1976.

63. Nulty, Peter. "When We'll start running out of oil", *Fortune*, oct. 1977.

64. Quinn, Brian. *The New Euromarkets: A Study of International Financing in the International Capital Markets*, Macmillan, Londres, 1975.

65. Richards, Mike, y Witton, R. (editores). *The American Connexion*, Macmillan, Melbourne, 1977.

66. Rugman, Alan M. "The foreign ownership debate in Canada", *Journal of World Trade Law*, vol. 10, marzo-abril 1976, pp. 171-176.

67. Servan-Schreiber, J.J. *The American Challenge*, Hamish Hamilton, Londres, 1968

68. Sherk, Donal R. *Foreign Investment in Asia: Cooperation and Conflict between the U.S. and Japan*, Federal Reserve Bank of San Francisco, San Francisco, Ca., 1973.

69. Sklar, R.L. *Corporate Power in an African State: The Political Impact of Multinational Mining Companies in Zambia*, Univ. of California Press, Berkeley, Ca., 1976.

70. Stevenson, G. *The Control of Foreign Direct Investment in a Federation: Canadian and Australian Experience*, Research Monograph, No. 3, Univ. of Sydney, T.C.R.P, Sydney, 1976.

71. *Survey of Current Business*. "U.S. direct investment abroad", U.S. Government Printing Office, Washington, D.C., oct. 1974, pp. 36-42.

72. U.K. Government, Department of Indus-

try. **Business Monitor: Overseas Transactions**, HMSO, Londres, 1974.

73. U.S. Tariff Commission. **Implications of Multinational Firms for World Trade and Investment and for US Trade and Labour**, U.S. Government, Washington, D.C., 1973.

74. United States. Congress. Senate. Committee on Banking, Housing and Urban Affairs. **Multinational Banking: Outline of a Study by the Staff**, U.S. Govt. Printing Office, Washington, D. C., 1976.

75. United States. Congress. Senate. Committee on Foreign Relations. Subcommittee on Multinational Corporations. **Multinational Corporations and U.S. Foreign Policy: Hearings, Part, 5,6,7,8, and 9, on Multinational Petroleum Companies and Foreign Policy**, U.S. Government Printing Office, Washington, D.C., 1974.

76. wisskopf, T.E. "American economic interests in foreign countries: a survey", Discussion paper No. 35, C.R.E.D., University of Michigan, 1974. (mimeo).

77. Wolf, B.N. "Size and profitability among U.S. manufacturing firms: multinational versus primarily domestic firms", **Journal of Economic and Business**, 1975, pp. 15-22.

III Innovación y transferencia de tecnología

1. Abad A., Darío. "Tecnología y dependencia", **El Trimestre Económico**, vol. 40, No. 2, México, 1973, pp 371-39.

2. Adams, R.N. "La brecha tecnológica. Algunas de sus consecuencias en el desarrollo de América Latina", **Foro Internacional**, vol. 10, No. 1, México, 1969, pp. 28-40.

3. Alonso, M. "Trends in science and technology in Latin America", **Ciencia Inter-Americana**, vol. 14, No. 3-6, pp. 2-6.

4. Alvarez S., Jaime. "Necesidad de formular un código internacional de conducta en materia de transferencia de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 26, No. 6, México, 1976, pp. 636-642.

5. Amadisi, E. y Llach, J. "Metodología para la determinación de la demanda en ciencia y tecnología a nivel regional", **Fondo Colombiano de Investigaciones Científicas**, vol. 2, Colombia, 1973, pp. 301-316.

6. Amadeo, E. "Los consejos nacionales de ciencia y tecnología en América Latina. Exitos y fracasos del primer decenio", **Comercio Exterior**, vol. 28, No. 1, México, dic. 1978.

7. Araoz, A. "Hacia una política tecnológica para la industria en América Latina", **Comercio Exterior**, vol. 24, No. 4, México, 1974, pp. 376-382.

8. Araoz, A. "Importación de tecnologías experimentales", **Comercio Exterior**, vol. 24, No. 5, México, 1974, pp. 499-500.

9. Araoz, A. "Compras estatales y desarrollo tecnológico", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 6, México, 1977, pp. 654-670.

10. Araoz, A. "Las actividades de consultoría e ingeniería. Su papel en la transferencia de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 28, No. 12, México, dic. 1978.

11. Araoz, A. y otros. "Compras de tecnología del sector público: el problema del riesgo", **Comercio Exterior**, vol. 25, No. 2, México, 1975, pp. 163-166.

12. Araoz, A. y Sercovich, F. "Oferta de tecnología comercializable", **Comercio Exterior**, vol. 28, No. 7, México, 1978, pp. 857-861.

13. Araud, C., Boon, G. K., Strassmann, W. P., y Urquidi, V. **Studies on Employment in the Mexican Housing Industry**, OCDE, París, 1973.

14. Araujo, J.T. (editor). **Difusao de inovacoes na industria brasileira: tres estudios de caso**, Instituto de Planejamento Económico e Social e Instituto de Pesquisas, Río de Janeiro, 1976.

15. Arias, J. **Recursos destinados a Actividades Científicas y Tecnológicas en America Central**, Estudios sobre el Desarrollo Científico y Tecnológico No. 24, Departamento de Asuntos Científicos, OEA, Washington, 1975.

16. Armenta de la Peña, R. "Inflación y recesión: un ensayo conceptual de interpretación sobre los efectos del cambio tecnológico", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 6, México, 1977, pp. 707-711.

17. Aurora, G.S., y Morehouse, W. "Dilemma of technological choice: the case of the small tractor", **Economic and Political Weekly**, 1972, pp. 1633-1644.

18. Ayensa, A. (compilador). **Repertorio Bibliográfico de Ciencia y Tecnología**, vols. I-II, III y IV, CONACYT, México, 1975, 1976 y 1977.

19. Bacha, E. L. "Comparación entre la productividad industrial de México y los E.U.", **El Trimestre Económico**, vol. 33, No. 4, México, 1966, pp. 657-673.

20. Balasubramanyam, V.N. **International Transfer of Technology to India**. Praeger, Nueva York, 1973.

21. Banco Interamericano de Desarrollo, **Bibliographical Source on Industrial and Technological Development**, vols. 1 y 2, BID, Washington, 1972.

22. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Hacia un código internacional de conducta para

el comercio de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 24, No. 5, México 1974, pp. 420-421.

23. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Imperativo de una política de ciencia y tecnología en México", **Comercio Exterior**, vol. 24, No. 5, México, 1974, pp. 418-420.

24. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Progresar la idea de un código de conducta para el comercio de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 24, No. 9, México, 1974, pp. 885-887.

25. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Necesidad de continuidad en la política de ciencia y tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 26, No. 11, México, 1976, pp. 1267-1269.

26. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Nuevo avance hacia la regulación de transferencia de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 11, México, 1976, pp. 1269-1271.

27. Banco Nacional de Comercio Exterior. "La reunión mundial sobre ciencia y tecnología y la experiencia mexicana", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 2, México, 1977, pp. 143-146.

28. Banco Nacional de Comercio Exterior. "Peligros para el tercer mundo en las negociaciones sobre transferencia de tecnología", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 6, México, 1977, pp. 631-633.

29. Baranson, J. "Technology transfer through the international firm", **American Economic Review**, 1970, pp. 435-440.

30. Barbosa Ramírez, A.R. "Notas sobre progreso técnico y agricultura 'tradicional'", **Comercio Exterior**, vol. 27, No. 12, México 1977, pp. 1485-1493.

31. Barret, P.J. "The role of patents in the sale of technology in México", **American Journal of Comparative Law**, vol. 22, 1974, pp. 230-280.

32. Beck, W.T. "Innovation and foreign investment behavior in the U.S. pharmaceutical industry", NBER working paper No. 101, National Bureau of Economic Research, Washington. Agosto de 1975. Mimeografiado.

33. Behrman, J.N., y Wallender, H.W. *Transfers of Manufacturing Technology within Multinational Enterprises*, Ballinger, Cambridge, Mass., 1977.

34. Behrman, J.N. "Potential regulation of R and D activities overseas", Conference on Transfer of Technology: The Future of Regulation, Washington, Abril 1977.

35. Berlinski, J. "El empleo en la industria textil argentina, análisis de comportamiento y de elección tecnológica", *Desarrollo Económico*, vol. 17, No. 66, 1977, pp. 353-355.

36. Bhalla, A.S. (editor). *Technology and Employment in Industry*, OIT, Ginebra, 1975.

37. Boltvinik, Julio. "Estrategia de desarrollo rural, economía campesina e innovación tecnológica en México", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 7, México 1976, pp. 813-826.

38. Bonelli, R. *Tecnología e crecimiento industrial: a experiencia brasileira nos años 60*, monografía No. 25, Instituto de Planejamento Económico e Social, e Instituto de Pesquisas, Río de Janeiro.

39. Bonin, B. "Grades entreprises et diffusion internationale des innovations", *La Croissance de la Grande Firme Multinationale*, C.N.R.S., París, 1973.

40. Bonin, B. "La firme plurinationale comme véhicule de transmission internationale de la technologie", *L'actualite Economique*, 46 anée, Montreal, enero-marzo 1971, pp. 707-725.

41. Boon, G.K. "Empleo y vivienda en México: un estudio cuantitativo", *Demografía y Economía*, vol. 7, No. 2, México 1973, pp. 189-202.

42. Boon, G. "La selección de la tecnología apropiada para los países subdesarrollados", en Wionczek, M.S. *Comercio de Tecnología y Subdesarrollo Económico*, Univ. Nacional Autónoma de México, México, 1973.

43. Boon, G. K. "Sustitución de capital y trabajo, comparación de productividad e insumos primarios proyectados", *Demografía y Economía*, vol. 7, No. 3, México 1973, pp. 312-317.

44. Borko, H. *The Social Implications of the Use of Computers across National Boundaries*, AFIPS Press, Montrale, N.J., 1973.

45. Bour, E., Pagés G., J., y Saldivia, A. *Pautas para la Programación y presupuesto de la inversión pública en ciencia y tecnología*, Estudios sobre el Desarrollo Científico y Tecnológico No. 34, OEA, Washington, 1977.

46. Bressani, R., Elías, L.G., y Molina, M.R. "Algunos ejemplos de la industrialización de productos agrícolas a través de tecnologías intermedias", *Interciencia*, vol. 2, No. 5, 1977, pp. 281-287.

47. Brice, Max. "Problemas metodológicos en estudio cuantitativo del cambio tecnológico en la empresa latinoamericana", *El Trimestre Económico*, vol. 37, No. 3, México 1970, pp. 575-600.

48. Bueno Z., Gerardo. "Government planning for science and technology: experiences of México", en Ingerson, E. y Wayne, G. (editores). *Science, Government and Industry for Development*, University of Texas, Institute for Latin American Studies, Austin, 1975.

49. Bunge, M. "Tres políticas de desarrollo

científico y una sola eficaz", *Interciencia*, vol. 2, No. 1, 1977, pp. 76-79.

50. *Business Week*. "The breakdown of US innovation", 16 de feb. 1976, pp. 56-68.

51. *Business Week*. "The silent crisis in R&D", 8 de marzo de 1976, pp. 90-92.

52. *Business Week*. "Reversal of policy: Latin America opens the door to foreign investment again", 9 de agosto de 1976, pp. 34-50.

53. Campillo S., José. "Fundamentación de la nueva ley de invenciones y marcas", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 8, México 1976, pp. 962-967.

54. Cano, J., y Winkelmann, D. "Plan Puebla: análisis de beneficios y costos", *El Trimestre Económico*, vol. 39, No. 4, México 1972, pp. 783-796.

55. Cikato, M. A. "Aspectos jurídicos de la transferencia de tecnología en América Latina", *Comercio Exterior*, vol. 24, No. 5, México 1974, pp. 487-498.

56. Clark, N. "The multinational corporation: the transfer of technology and dependence", *Development and change*, vol. 6, No. 1, La Haya, enero de 1975, pp. 5-21.

57. CEPAL, *A Latin American Plan Of Action for the Application of Science and Technology*, Comisión Económica para América Latina, Santiago, 1973. E/CN.12/966.

58. CEPAL, *Consideraciones sobre algunas experiencias recientes en la promoción del desarrollo científico y tecnológico de América Latina*, (mimeo), Comisión Económica para América Latina, Santiago, 1974, ST/CEPAL/Conf. 53/2.4.

59. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). *Guidelines for the Study of the Transfer of Technology to Deve-*

loping Countries. UNCTAD, Ginebra, 1972, TD/B/A. C. 11/9.

60. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). "Transfer, Adaptation and Development of Technology in industry in Developing Countries", (mimeo), UNCTAD, Ginebra, 1972. TD/CONTR/7.

61. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). *Role the Patent System in the Transfer of Technology to Developing Countries*, UNCTAD, Ginebra, 1974, TD/B/CD.

62. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). *Major Issues in the Transfer of Technology to Developing Countries, A case study of the Pharmaceutical Industry*, UNCTAD, Ginebra, 1975. TD/B/C6/4.

63. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). *Transfer of technological Dependence; its Nature, Consequences and Policy implications*, UNCTAD, Ginebra, 1975, TD/190.

64. Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (CONACYT). *Plan Nacional Indicativo de Ciencia y Tecnología*, CONACYT, México, 1976.

65. *Programa Nacional de Ciencia y Tecnología, 1978-1982*, CONACYT, México, 1978.

65. Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD). *Programa Nacional de Ciencia y Tecnología, 1978-1982*, CONACYT, México, 1978.

66. Consejo Nacional de Investigación (Perú). *Potencial Científico-tecnológico del Perú, Estudios sobre el desarrollo Científico y Tecnológico No. 22*, OEA, Washington, 1975.

67. Consejo Nacional de Investigaciones Cien-

tíficas y Tecnológicas (Venezuela). *Ciencia y Tecnología para el Desarrollo Nacional: Bases para un Plan de Acción, 1973-1979*, CONICIT, Caracas, 1973.

68. Cooper, C.M. "Science, policy and technological change in underdeveloped economies", *World Development*, vol. 2, No. 3, pp. 55-64.

69. Cordell, A.J. "Innovation and the multinational corporation: Some implications for national science policy", *Long Range Planning*, Ottawa, Sept. 1973, pp. 22-29.

70. Cori, Osvaldo. "Ciencia básica y transferencia de tecnología", *Interciencia*, vol. 3, No. 1, pp. 38-42.

71. Corona, L. *Selección de Tecnologías en México*, Instituto de Ingeniería de la UNAM, México, 1976.

72. Correa, C., y White, E. (editores) *El Marco Jurídico de la Innovación Tecnológica en América Latina*, Monografía de Trabajo No. 6, BID-CEPAL, Buenos Aires, 1976.

73. Chávez, F., y otros. "Características del sistema científico y tecnológico en México", *Demografía y Economía*, vol. 8, No. 5, México 1974, pp. 269-306.

74. Chisti, S. *Technical Change and Multinationals: a Case Study of Eight Firms in India*, DECD Development Centre, París, 1975.

75. Chudnovsky, D. *Empresas Multinacionales y Ganancias Monopólicas*, Siglo XXI, Buenos Aires, 1974.

76. Chudnovsky, D. "Empresas multinacionales y tecnología en la industria Argentina", *Comercio Exterior*, vol. 25, No. 4, México 1975, pp. 451-460.

77. Chudson, W., y Wells, L.T. *The Acquisition of Technology from Multinational Corporations by*

Developing Countries, Naciones Unidas, Nueva York, 1974. ST/ECA/12.

78. David, P.A. *Technical Choice, Innovation and Economic Growth: Essays on American and British Experience in the Ninetenth Century*, Londres, 1975.

79. De María y Campos, M. "Transferencia de Tecnología, dependencia del exterior y desarrollo económico", tesis, UNAM, 1968.

80. De María y Campos, M. "La política Mexicana sobre transferencia de tecnología: una evaluación preliminar", *Comercio Exterior*, vol. 24, No. 5, México, 1974, pp. 463-477.

81. De María y Campos, M. "La industria farmacéutica en México", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 8, México, 1977, pp. 888-912.

82. De Márquez V.B. *Organizational structure and innovativeness: a comparison between transnational and national firms in the pulp and paper manufacturing industry in México*, Latin American and African Studies Associations, Houston, nov. 1977.

83. De Márquez, V.B. *La Empresa Mexicana: Puntos de Vista de las Ciencias Sociales*, El Colegio de México, 1979.

84. De Melo Teles, J.D. "O papel de cooperacao internacional científica e tecnológica", *Interciencia*, vol. 2, No. 1, pp. 25-28.

85. Demonts, R. "La recherche dans la firme multinationale et la propagation des techniques", *Economie Appliquée*, No. 4, París, 1967.

86. Dos Santos, T. "Concentración tecnológica, excedente e inversión en el capitalismo contemporáneo", *Problemas del Desarrollo*, vol. 6, No. 22, 1975, pp. 31-58.

87. Dos Santos, T. "La tecnología y la reestructuración capitalista: opciones para América La-

tina", Comercio Exterior, vol. 29, No. 12, México 1979, pp. 1361-1370.

88. Echeverría L. "Iniciativa de ley sobre transferencia de tecnología", Comercio Exterior, vol. 22, No. 11, México 1972, pp. 1009-1011.

89. Eckhaus, R.S. *Appropriate Technologies for Developing Countries*, National Academy of Sciences, Washington, 1977.

90. Ernst, D. "La cooperación técnica entre los países en desarrollo. Un instrumento viable para la autodeterminación colectiva", Comercio Exterior, vol. 29, No. 12, México 1979, pp. 1396-1404.

91. Fairchild, L. "A comparison of U.S. and national firms in Monterrey, México: performance and source of technology", Ponencia, NAESA, San Antonio, 1975.

92. Fajnzylber, F. "Difusión de tecnología, estructura industrial y mercado internacional de bienes de capital", *Economía Política*, vol. 1, Nos. 1-2, México, 1974, pp. 89-119.

93. Fajnzylber, F., y Martínez T., T. *Las Empresas Transnacionales. Expansión a Nivel Mundial y Proyección en la Industria Mexicana*, Fondo de Cultura Económica, México, 1976. Especialmente los capítulos III y VII referentes a la transferencia de tecnología.

94. Ferrer, Aldo. *Tecnología y Política Económica en América Latina*, Editorial Paidós, Buenos Aires, 1974.

95. Ferrer, Aldo. "El mercado común centroamericano de ciencia y tecnología", *Revista de la Integración*, Vol. 8, No. 18, 1975, pp. 89-167.

96. Ferrer, Aldo. "La dependencia científica y tecnológica en el contexto internacional y sus implicaciones para la transferencia de tecnología", *Desarrollo Económico*, vol. 15, No. 60, 1976, pp. 285-314.

97. Fidel, J., y otros. *Perfil y comportamiento tecnológico de la industria del cigarrillo en la Argentina*, Monografía de trabajo No. 7, BID-CEPAL, Buenos Aires, 1976.

98. Finan, W. "The international transfer of semiconductor technology through U.S.-based firms", NBER working paper 118, dic. 1975.

99. *Financial Times*, "Xerox ordered to share patents with its rivals", 16 nov. 1974.

100. *Financial Times* "Anti-trust versus the 'technological lockin'", 20 nov. 1974.

101. Fortner, R.S. "Strategies for self-immolation: the third world and the transfer of advanced technologies", *Inter-American Economic Affairs*, vol. 31, No. 1, 1977, pp. 25-50.

102. Frankena, M. "Marketing characteristics and prices of exports of engineering goods from India", *Oxford Economic Papers*, 1973, pp. 123-132.

103. Freeman C. *The Economics of Industrial Innovation*. Penguin, Harmondsworth, Middsx., 1974.

104. Gamba, J.C. *Situación y Esfuerzos de México en Ciencia y Tecnología*, Estudios sobre el Desarrollo Científico y Tecnológico No. 21, OEA, Washington, 1975.

105. García, A. "Reforma Agraria o modernización tecnológica? La crisis del modelo tecnocrático de cambio", *El Trimestre Económico*, vol. 39, No. 4, 1972, pp. 771-782.

106. García, N., y Dudley, L. "Tecnología, subempleo y pobreza en América Latina: perfiles a largo plazo", *El Trimestre Económico*, vol. 44, No. 1, México, 1977, pp. 169-198.

107. Gereffi, G. "Los oligopolios internacionales, el Estado y el desarrollo industrial en México:

el caso de la industria de hormonas esteroides", *Foro Internacional*, vol. 17, No. 4, México, 1977, pp. 490-541.

108. Giral, J. *Manual para Desarrollo, Transferencia y Adaptación de Tecnología Química Apropriada*, Facultad de Química, DESS, UNAM, México, 1974.

109. Giral, J. "Esquema metodológico para la documentación de casos con éxito en la transferencia, adaptación y desarrollo de tecnología química apropiada", con seis ejemplos reales. (mimeo). OEA, Washington, 1975. PPTT/11.

110. Giral, J., y otros. *La Industria Química en México*, Redacta, México, 1978.

111. Gómez, G. *Chile de Hoy: Educación, Ciencia y Cultura*, Casa de Chile, México 1976.

112. Greer, D.F. "The case against patent system in less developed countries", *Journal of International Law and Economics*, 1973, pp. 223-266.

113. Grundman, H. E. "Foreign patent monopolies in developing countries: an empirical analysis", *Journal of Development Studies*, vol. 12, No. 2, 1976, pp. 186-196.

114. Hernández de Caldas, A., y Casement, S. *Bibliografía sobre Política Tecnológica*, Cámara de Comercio de Bogotá, CIE, Departamento de Documentación, Bogotá, 1974.

115. Herrera, A.D. "La creación de tecnología como expresión cultural", *Comercio Exterior*, vol. 23, No. 10, México 1973, pp. 991-998.

116. Herrera, A.D. "Los determinantes sociales de la política científica en América Latina", *Desarrollo Económico*, vol. 13, No. 49, 1973, pp. 113-134.

117. Hodara, J. *Productividad de la Investigación Científica: Criterios e Indicadores*, Instituto de Investigaciones Sociales, UNAM, México, 1970.

118. Herrera, A.D. "La conceptualización del atraso científico-técnico de América Latina. El telón de fondo", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 11, México, 1976, pp. 1285-1291.

119. Herrera, A.D. "El intelectual científico mexicano: una tipología", *Interciencia*, vol. 3, No.1, 1978, pp. 20-22.

120. International Institute for Environment and Development, "Una tecnología al servicio del desarrollo mundial. Informe del simposio de Jamaica", *Comercio Exterior*, vol. 29, No. 12, México, 1979, pp. 1371-1385.

121. Instituto Chileno del Acero, *Estudio sobre Tecnología en la Siderurgia Latinoamericana*, Monografía de Trabajo No. 5, BID-CEPAL, Buenos Aires, 1976.

122. Instituto para la Integración de América Latina, *Legal Rules Governing the Adaptation of Technology in the Countries of Latin América*, INTAL, Buenos Aires, 1977.

123. INTAL *Las Empresas Conjuntas Latinoamericanas*, INTAL, Buenos Aires, 1977.

124. Jaguaribe, H. "Ciencia y tecnología en cuadro sociopolítico de la América Latina", *El Trimestre Económico*, vol. 38, No. 2, México 1971, pp. 389-432.

125. James, D.D. "Used automated plants in less developed countries: a case study of a Mexican firm", *Inter-American Economic Affairs*, vol. 27, No. 1, México, 1973, pp. 31-46.

126. James, D.D. "La conveniencia económica de fortalecer la investigación propia en los países menos desarrollados", *Comercio Exterior*, vol. 29, No. 12, México, 1979, pp. 1385-1396.

127. Jedlicka, A.D. *Organization for Rural Development, Risk Taking and Appropriate Techno-*

logy, Praeger, Nueva York, 1977.

128. Jequier, N. (editor). *Appropriate Technology: Problems and Promises*, OCDE Development Centre, París, 1976.

129. Jha, Prem K. *Technological Development and Organization in the Indian Public Sector: An Appraisal*, Bombay, 1979.

130. Johnson, P.S. *The Economics of Invention and Innovation*, Martin Robertson, Londres, 1975.

131. Johnson, H. G. *Technology and Economic Interdependence*, Macmillan, Londres, 1975.

132. Kamien, M.I., y Schwartz, N.L. "Market structure and innovation: a survey", *Journal of Economic Literature*, marzo 1975, pp. 1-37.

133. Kamien, M.I., y Schwartz, N.L. "The degree of rivalry for maximum innovative activity", *Quarterly Journal of Economics*, 1976, pp. 245-260.

134. Kaplan, M. *La Ciencia en la Sociedad y en la política*, Sepsetentas, México, 1975.

135. Kaplinsky, R. "Accumulation and the transfer of technology: issues of conflict and mechanisms for the exercise of control", *World Development*, vol. 4, No. 3, 1976, pp. 1974-224.

136. Katz, J.M. *La Industria Farmacéutica Argentina: estructura y comportamiento*, Instituto Torcuato di Tella, CIE, Buenos Aires, 1973.

137. Katz, J.M. "Sistema internacional de patentes, actividad inventiva local y corporaciones multinacionales: la experiencia argentina", en Wionczek, M.S. *Comercio de Tecnología y Subdesarrollo Económico*, Coordinación de Ciencias, UNAM, México, 1973.

138. Katz, J.M. "Creación de tecnología en el sector manufacturero argentino", *El Trimestre*

Económico, vol. 45, No. 1, México 1978, pp. 167-190.

139. Katz, J.M. y Cibotti, R. "Marco de referencia para un programa de investigación en temas de ciencia y tecnología en la América Latina", *El Trimestre Económico*, vol. 45, No. 1, México 1978, pp. 139-165.

140. Krieger, M., y Prieto, N. "Comercio Exterior, sustitución de importaciones y tecnología en la industria farmacéutica argentina", *Desarrollo Económico*, vol. 17, No. 66, 1977, pp. 179-210.

141. Lake, A. "Multinational firms and the U.K. pharmaceutical industry: a study of innovation and imitation", NBER, Nueva York, Agosto de 1975. (mimeo).

142. Lake, A. "Transnational activity and market entry in the semiconductor industry", NBER Working paper 126, Nueva York, marzo de 1976. (mimeo).

143. Lall, Sanjaya. "El sistema de patentes y la transferencia de tecnología a los países de menor desarrollo", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 8, México, 1976, pp. 887-894.

144. Lall, S. "Los efectos de la tecnología avanzada en los países en desarrollo: el caso de la industria farmacéutica", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 11, México 1976, pp. 1321-1325.

145. Lall, S. "Los países en desarrollo como exportadores de tecnología: un análisis preliminar", (traducido del inglés por V.M.Soria), trabajo presentado en el Seminario sobre Empresas Transnacionales, UAM-I, México, nov. de 1979.

146. Leff, E. "Industrias y agroindustrias, desarrollo y ecodesarrollo. Función de la ciencia y tecnología", *Economía Política*, vols. 11-12, Nos. 4-1, México 1975, pp. 69-90.

147. Leff, E. "El sistema de ciencia y tecnología en el proceso de desarrollo socioeconómico", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 11, México 1976, pp. 1334-1341.
148. Magee, S.P. *Multinational corporation, the industry technology cycle and the transfer of technology to developing countries*, University of Texas, (mimeo), Texas, 1977.
149. Mansfield, E. "Technology and technological change", en Dunning, J.H. (editor). *Economic Analysis and the Multinational Enterprise*, Allen and Unwin, Londres, 1974.
150. Martindale, E. "Apoyo de información a la industria manufacturera y a la innovación tecnológica", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 10, México 1976, pp. 1195-1198.
151. Matos A., Luis, y otros. *Proyecto Piloto de Transferencia de Tecnología: Informe Final*, Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Tecnológicas, Caracas, 1975.
152. Martínez L., Omar, y otros. "El marco geopolítico y económico de la transferencia de tecnología en la cuenca del Pacífico", *Economía Política*, vol. XI, Nos. 1-2, México, 1974, pp. 245-262.
153. Maxwell, P. "Estrategia tecnológica óptima en un contexto económico difícil. La evolución de la planta siderúrgica de Acindar en Rosario, Argentina", *El Trimestre Económico*, vol. 45, No. 4, México, 1978, pp. 1033-1063.
154. McKern, R.B. *A Survey of Opportunities for Low Scale Manufacturing in Developing Countries*, OECD Development Centre, París, 1977.
155. Mendez Villareal, Sofía. "Tecnología y Empleo", *Demografía y Economía*, vol. 8, No. 1, México 1974, pp. 1-21.
156. Mehav, M. *Dependencia Tecnológica, Monopolio y Crecimiento*, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1972.
157. Merino C., S. "Búsqueda internacional de tecnología: el caso de la industria siderúrgica", *Revista de la Integración*, vol. 8, No. 19-20, 1975, pp. 221-237.
158. Michalet, C.A. "Transfert de technologie, firmes multinationales et internationalisation de la production", *Tiers Monde*, t. 17, No. 65, enero-marzo 1976.
159. Michalet, C.A. "La transferencia internacional de tecnología y la empresa transnacional", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 6, México 1977, pp. 634-641.
160. Moravcsik, M.J. "Do less developed countries have a special science of their own?", *Inter-ciencia*, vol. 3, No. 1, 1978, pp. 8-13.
161. Morawetz, David. "Elasticities of substitution in industry: what do we learn from econometric estimates", *World Development*, vol. 4, No. 1, 1976, pp. 11-15.
162. Mytelka, L.K. "Licensign and technology dependecy in the Andean group", *World Development*, vol. 6, Oxford, 1978, pp. 447-459.
163. Naciones Unidas, Centro sobre Corporaciones Transnacionales, *Neasures Strengthening the Negotiation Capacity of Governments in their relations with TCs: Technology Transfer through Transnational Corporations*, Reporte preparado por el Dr. M.S. Wionczek, Naciones Unidas, Nueva York, 1979. ST/CTC/11.
164. Naciones Unidas, Departamento de Asuntos Económicos y Sociales, *World Plan of Action for the Application of Science and Technology to Development*, Naciones Unidas, Nueva York, 1971.
165. Naciones unidas, Departamento de Asun-

tos Económicos y Sociales, *Transfer of Operative Technology at the Enterprise Level*. Naciones Unidas, Nueva York, 1972.

166. Nadal E., Alejandro. *Instrumentos de Política Científica y Tecnológica en México*, el Colegio de México, México, 1977.

167. National Academy of Sciences, y National Research Council. *Food Science in Developing Countries: A Selection of Unsolved Problems*, NAS, Washington, 1974.

168. National Science Foundation, *Research and Development in Industry*, U.S. Government, Washington, D.C., varias fechas.

169. Nelson, R.R. "Less developed countries-technology transfer and adaptation: the role of the indigenous science community", *Economic Development and Cultural Change*, vol. 23, No. 1, 1974, pp. 61-77.

170. O'Brien, Peter. "Foreign technology and industrialization: the case of Spain", *Journal of World Trade Law*, 1975, pp. 525-552.

171. O'Brien "Las marcas, la industria farmacéutica y los países en vías de desarrollo", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 8, México, 1977, pp. 977-989.

172. OECD, Development Centre. *Regional strategies of US Multinational firms that affect transfer of technology to developing countries*", preparado por W.A. Dymza, OECD, París, 1975.

173. OECD, *Le transfert technologique par les firmes multinationales*, preparado por D. Germides (editor), OECD, 2 vol., París, 1977.

174. OECD Committee on Fiscal Affairs, *Transfer Pricing and Multinational Enterprises*, OECD, París, 1979. Véase el cap. III: Technology and Trade Marks.

175. OECD, Development Centre. *Meeting of Experts on international Subcontracting and Rein-*

forcing Developing Countries' Technological Absorption Capacity, Summary Proceedings and Consultants' Reports, OECD Development Centre, París, Febrero de 1977.

176. OECD, *Transfer of Technology for Small Industries*, OECD, París, 1974.

177. Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI). *Guidelines for the Acquisition of Foreign Technology in Developing Countries, with Special Reference to Technology License Agreement*, ONUDI, Viena, 1973. ID/98.

178. Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial (ONUDI). *UNIDO Abstracts on Technology Transfer. Studies and Reports on the Development and Transfer of Technology (1970-1976)*. Development and Transfer of Technology Series No. 1, ONU, Nueva York, 1977.

179. Ortiz H. Sergio, y otros. "La dependencia científica y tecnológica", *Economía Política*, vol. XI, No. 3, México 1974, pp. 75-102.

180. Pachón, M. *La Propiedad Industrial en el Acuerdo de Cartagena*, Ed. Temis, Bogotá, 1975.

181. Patel, S.J. "Políticas energéticas y auto-determinación colectiva del Tercer Mundo", *Comercio Exterior*, vol. 28, No. 9, México 1978, pp. 1062, 1071.

182. Pearson, R. *Technology, Innovation and Transfer of Technology in the Cement Industry*, monografía de trabajo No. 9, BID-CEPAL, Buenos Aires, 1977.

183. Pinto, Anibal. "La Cepal y el problema del progreso técnico", *El Trimestre Económico*, vol. 43, No. 2, México 1976, pp. 267-284.

184. Prahalad, C.K. "MNCs and export development", *Economic and Political Weekly*, vol. 12, No. 9, Bombay 1977, pp. 1125, 1131.

185. Ramirez G., Manuel. **Cambio Tecnológico en la Industria de Generación de Energía Eléctrica de Colombia**, Monografía de Trabajo No. 8, BID-CEPAL, Buenos Aires, 1976.
186. Rafferty, K. "India takes on the power industry giants", *Financial Times*, Londres, 26 sept. 1977, p. 5.
187. Ranis, G. "Industrial technology choice and employment: a review of developing country evidence", *Interciencia*, vol. 2, No. 1, 1977, pp. 11-17.
188. Ribas, Alberto, y otros. **Tecnología e independencia económica**, Silva, Buenos Aires, 1974.
189. Rodríguez K., Angel "La inversión en investigación científica y tecnológica en universidades Argentinas durante 1975", *Interciencia*, vol. 2, No. 6, 1976, pp. 360-364.
190. Rosenber, N. "On technological expectations", *Economic Journal*, sept. 1976, pp. 523-535.
191. Roulet, Elva. "La transferencia de tecnología en el desarrollo argentino", (mimeo.), OEA, Washington, 1975. PTT/36.
192. Rybczynski, W. "Más allá de la tecnología adecuada", *Comercio Exterior*, vol. 28, No. 12, México 1978, pp. 1494-1497.
193. Sabato, J.A. **El Pensamiento Latinoamericano en la Problemática Ciencia-Tecnología-Dependencia**, Ed. Paidós, Buenos Aires, 1975.
194. Sabato, J.A. "El cambio tecnológico necesario y posible en América Latina", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 5, México 1976, pp. 541-547.
195. Sabato, J.A., y otros. "Ensayo de régimen de tecnología: la fundición ferrosa en Argentina", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 11, México 1976, pp. 1300-1313.
196. Sachs, Ignacy. "Population, technology, natural resources and the environment; acodevelopment: a contribution to the definition of development styles for Latin America", *Economic Bulletin for Latin America*, vol. 18, Nos. 1-2, pp. 126-138.
197. Sagasti, F.R. "El financiamiento industrial como instrumento de política tecnológica", *El Trimestre Económico*, vol. 45, No. 2, México 1978, pp. 401-442.
198. Sagasti, F.R. "Hacia un desarrollo científico-tecnológico endógeno de América Latina", *Comercio Exterior*, vol. 28, No. 12, México 1978, pp. 1498-1504.
199. Sagasti, F.R., y Guerrero, M. "Lineamientos para elaborar políticas de ciencia y tecnología en América Latina", *Comercio Exterior*, vol. 25, No. 2, México 1975, pp. 142-152.
200. Salinas de Gortari, R. "Dos proposiciones sobre cambio tecnológico y creación de empleo en la industria de la construcción", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 9, México 1977, pp. 1031-1041.
201. Sharpston, M.J. "International Sub-contractin", *Oxford Economic Papers*, marzo 1975, pp. 94-135.
202. Singer, H.W. **An appropriate Technology for Basic Needs Strategy**, OIT, Ginebra, 1977.
203. Solís, M., Leopoldo. "Economía, ciencia e ideología", *Foro Internacional*, vol. 17, No. 3, México 1977, pp. 327-337.
204. Soto Krebs, L. **Tecnología en el grupo Andino**, Acuerdo de Cartagena, Lima, 1976. J/GT/23.
205. Stewart, F. **Technology and Underdevelopment**, Macmillan, Londres, 1977, cap. 4 "Ap-

propriate Technology", y el cap. 5, "Technological Dependence", pp. 95-140.

206. Schwartzman, D. *Innovation in the Pharmaceutical Industry*, The Johns Hopkins Univ. Press, Baltimore, 1976.

207. Strassmann, W.P. "The development of alternative construction technologies in Latin America", ponencia presentada en la Latin American Studies Association, Atlanta, marzo, 24-28 de 1976.

208. Street, J.H., y James, D.D. "América Latina y la brecha tecnológica", *Comercio Exterior*, vol. 28, No. 12, México 1978, pp. 1505-1515.

209. Teitel, S. "Tecnología, empresa e información", *El Trimestre Económico*, vol. 45, No. 2, México 1978, pp. 297-324.

210. Thomas, D. "La transferencia internacional de tecnología industrial y las naciones nuevas", *El Trimestre Económico*, vol. 41, No. 3, México 1974, pp. 605-624.

211. Tillet, A.D. "La información como recurso para los países en desarrollo", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 10, México 1976, pp. 1144-1150.

212. Tuchman, B.H. "The green revolution and distribution of agricultural income in México", *World Development*, vol. 4, No. 1, 1976, pp. 17-

213. Turrent Fernández, A., y otros. "Productividad agrícola; generación y divulgación de tecnología", ponencia presentada en la Reunión Nacional sobre el Sector Agropecuario, México, junio 1976.

214. Unger, K. "El proceso mexicano de industrialización sustitutiva de importaciones. Problemas y políticas", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 9, México 1977, pp. 483-500.

215. UNCTAD, *Case Studies in Transfer of*

Technology: Policies for Transfer and Development of Technology in Pre-War-Japan, Ginebra, 1978. TD/C/C.6/26.

216. Université de Paris-1, IDES. *Transferts de Technologie et Firmes Multinationales Françaises*. Univ. de Paris, París, 1976.

217. Vaitos, Constantine V. "Foreign investment and productive knowledge", en Erb, G.F., y Kallab, V. (editores). *Beyond Dependency: The developing world speaks out*, Overseas Development Council, Washington 1975, pp. 75-94.

218. Vaitos, Constantine V. "El poder, los conocimientos y la política de desarrollo: relaciones entre las empresas transnacionales y los países en desarrollo", *El Trimestre Económico*, vol. 42, No. 4, México 1975, pp. 957-1002.

219. Varsavsky, O. *Estilos Tecnológicos. Propuestas para la Selección de Tecnologías bajo Racionalidad Socialista*, Ed. Periferia, Buenos Aires, 1974.

220. Velloso, J.M. "Un centro de tecnología adecuada que sí funciona", *Comercio Exterior*, vol. 29, No. 12, México 1978, pp. 1516-1519.

221. Vielle, J.P. "Educación no formal, capacitación para el trabajo e innovación tecnológica en el medio rural", *Comercio Exterior*, vol. 27, No. 12, 1977, pp. 1527-31.

222. Vitelli, G. "Cambio Tecnológico, estructura de mercado y ocupación en la industria de la construcción argentina", *El Trimestre Económico*, vol. 45, No. 4, México 1978, pp. 997-1031.

223. Wall, N.C. *Small Scale Industry Development in South Catarina, Brazil*, Economic Development Laboratory, EES, Georgia Institute of Technology, Atlanta, 1976.

224. Watanabe, S. "Subcontracting, industria-

lization and employment creation", *International Labour Review*, vol. 104, Nos. 1-2, Ginebra 1971, pp. 51-76.

225. Wells, L.T. "The internationalization of firms from developing countries", en Agmon, T., y Kindleberger, C.P. (editores) *Multinationals from Small Countries*, Cambridge, Mass., 1977, pp. 133-156.

226. Wionczek, M.S. "La planeación de la ciencia y la tecnología en México", *Comercio Exterior*, vol. 26, No. 11, México 1976, pp. 1271-1276.

227. Wionczek, M.S. "Science and technology planning in Mexico and its relevance to other developing countries", *Interciencia*, vol. 2, No. 6, 1977, pp. 328-332.

228. Wionczek, M.S. "Las inciertas perspectivas de la CNUCTD. Tres aspectos básicos", *Comercio Exterior*, vol. 28, No. 12, México 1978, pp. 1520-1523.

229. Wionczek, M.S. "El Mundo Subdesarrollado y las Corporaciones Multinacionales: El Conflicto acerca de la Transferencia de Tecnología y los Principales Puntos Negociables, Trabajo presentado en el Seminario sobre Empresas Transnacionales, UAM-I, Area de Administración, Depto. Economía, México, nov. 1979.

230. Wionczek, M., y otros. *La Transferencia Internacional de Tecnología: El Caso de México*, Fondo de Cultura Económica, 1974.

231. Witker, J. *Universidad y Dependencia Científica y Tecnológica en América Latina*, Serie de la Comisión Técnica de Estudios y Proyectos Legislativos, UNAM, México, 1976.

IV. Empleo, sindicatos, y ETs

1. Bancks, R.F., y Stieber, J. (editores). *Multinationals, Unions and Industrial Relations in the industrialized World*, New York State School of Industrial Labor Relations, Cornell Univ., Ithaca, N.Y., 1977.

2. B.I.T. *L'Impact des Entreprises Multinationales sur L'Emploi et la Formation*, Ginebra, 1976.

3. B.I.T. *Les Relations Professionnelles dans les Entreprises Multinationales en Europe Occidentale*, Ginebra, 1976.

4. Caire, G. "Multinationales et relations professionnelles", *Tiers Monde*, t. XIX.

5. D.A.T.A.R., Laviac, J.P. *Syndicats et Sociétés Multinationales*, La Documentation Française, No. 58, Coll. T.R.P., 1975.

6. Dubois, J.P. *Enterprises multinationales et négociations collectives syndicales au niveau international: les moyens juridiques d'un contre-pouvoir syndical*, *Droit Social*, enero de 1973.

7. Gunter, *Les Relations Professionnelles Transnacionales*, Librairie Sociale et Economique, París, 1974.

8. International Labour Organization. *The Impact of Multinational Enterprises on Employment and Training*, ILO, Ginebra, 1976.

9. International Labour Organization. *The Impact of Multinational Firms on Employment and Income in the Developing Countries: Methodological Note*, Preparado por Sabolo, Y., y Trajtenberg, R., Working paper WEP 2-28/WP 1, Ginebra, 1975.

10. International Labour Organization. *The Impact of Transnational Enterprises on Employment in Developing Countries-Preliminary Results*,

Preparado por Sabolo, Y., y Trajtenberg, R., Working paper WEP 2-28/WP 6, Ginebra, 1976.

11. International Labour Organization. **Multinational Firms and the New International Division of Labour**, Preparado por Michalet, C.A., Working paper WEP 2-28/WP 5, Ginebra, 1975.

12. International Labour Organization. **Transnational Enterprises and the Cheap Labour Force in the Developing Countries**, Preparado por Girvan, N, Working paper WEP 2-28/WP 15, Ginebra, s.f.

13. Kopke, G. "Entreprises multinationales et syndicats", *Problèmes Economiques*, 20 dic. de 1972.

14. Langdon, S., y Paquet, G. **The Multinational Enterprise and the Labour Process: A Provisional Analytical Framework**, Carleton University, Ottawa, 1976.

Analytical Framework, Carleton University, Ottawa, 1976.

15. Levinson, C. **Le Contre-Pouvoir Multinational**, Seuil, 1974.

16. Martinelli, Alberto. "Multinational Corporations, National Economic Policies and Labour Unions", en *Stress and Contradictions in Modern Capitalism*, editado por Lindberg, L.N. Lexington Books, Lexington, Mass. 1975.

17. OCDE. **Incidences des Activités des Entreprises Multinationales sur les Relations Professionnelles et sur L'emploi**, 1977.

18. OIT. **Salaires et Conditions de Travail dans les Entreprises Multinationales**, Ginebra, 1976.

19. Perlmutter, M.V. "Nations, organisations syndicales et entreprises en tant qu'institutions mondiales: situation actuelle et perspectives", *Les Relations Professionnelles Transnationales*, Librairie Sociale et Economique, 1974.

20. Trajtenberg, Raúl y otros **Movimiento Sindical y Empresas Transnacionales**, Ed. Nueva Imagen, México, 1980.

V. Publicaciones en general sobre ETs

1. Adler, M., y Dumas, B. "Optimal international acquisitions", *Journal of Finance*, marzo de 1975, pp. 1-19.

2. Bertin, G.Y. **Les Sociétés Multinationales**, "Coll. Sup." P.U.F., París, 1975.

3. Bertin, G.Y. **L'investissement International**, "Que sais-je?" P.U.F., París, 1972.

4. Behrman, J. **National Interests and the Multinational Enterprise**, Prentice-Hall, Englewood Cliffs, N.J., 1970.

5. Behrman, "Actors and factors and policy decisions on foreign direct investment", *World Development*, agosto 197, pp. 1-14.

6. Bhagwati, J. (editor). **Economics and World Order from the 1970's to the 1990's**, Free, Nueva York, 1974.

7. Behrman, **Illegal Transactions and International Trade: Theory and Measurement**, North Holland, Amsterdam, 1974.

8. Birnberg, T.A., and Resnick, S.A. **Colonial Development: An Econometric Study**, Yale Univ. Press, New Haven, Conn., 1975.

9. Block Laine, F., y Perroux, F. **L'entreprise et l'economie á XXe Siécle**, Presses Universitaires de France, París, 1966, tomo 1.

10. Brookstone, J.M. **The Multinational Businessman and Foreign Policy: Entrepreneurial Politics in East-West Trade and Investment**, Praeger, Nueva York, 1976.

11. Brown, L.R. "La corporación multinacional: coloso de los tiempos modernos", en *Econo-*

mía y Comercio, Serie sobre Problemas Contemporáneos, vol. 1, USIS (editor), s.f.

12. Buckley, P. J., y Casson, M. *The Future of the Multinational Enterprise*, MacMillan, Londres, 1976.

13. Business Week, "Industries. The new oil game: diversification", *Business Week*, abril 24, 1978, p. 76.

14. Cahiers de L'ISEA, *Firmes Plurinationales*, ISEA, Ginebra, 1968.

15. Canada. Department of Industry, Trade and Commerce. *The International Enterprise A Selected Bibliography to May 1972*, D.I.T.C., Ottawa, 1972.

16. Callon, M. "Les firmes multinationales, un théâtre d'ombres", *Sociologie du Travail*, abril-junio 1974, pp. 113-140.

17. C.N.R.S. *La croissance de la Grande Firme Multinationale*, C.N.R.S., 1973.

18. Cockerill, A. *The Steel Industry: International Comparison of Industrial Structure and Performance*, Cambridge, Univ. Press, Londres, 1974.

19. Cragg, J.G. "Empirical evidence on the incidence of the corporation income tax", *The Journal of Political Economy*, vol. 75, dic. 1967, pp. 811-821.

20. Curzon, G. (editor). *The Multinational Enterprise in a Hostile World*, MacMillan, Londres, 1977.

21. Decoufle, A.C. "Firmes multinationales et prospective du 'système international' quelques éléments d'analyse", *Analyse et Prévisions*, t. XIV, No. 5, nov. 1972, pp. 1269-1330.

22. EDMA. *Les Sociétés Multinationales*, Livre de poche, Encyclopédie du monde actuel, París, 1975.

23. Fleck, F.H., y Mahfouz, R. "The multinational corporation: tax avoidance and profit manipulation via subsidiaries and tax havens", *Schweizerische Zeitschrift für Volkswirtschaft und Statistik*, junio, 1974, pp. 145-160.

24. Franko, L.G. *Joint Ventura Survival in Multinational Corporations*, Praeger, Nueva York, 1971.

25. Goetschin, P. "L'entreprise Multinationale. Présent et futur", *Revue Economique et Sociale*, Lausanne, marzo de 1973.

26. Green, R.H. "Statistics on the multinational corporations as a means to exercise sovereignty", *IDS Bulletin*, oct. 1975, pp. 11-15.

27. Hirsch, S. "Multinationas: How different are they?", en Berlin, G. (editor). *The Growth of the Large Multinational Corporation*, Centro Nacional de la Investigación Científica, París, 1973.

28. Houssiaux, J. "La grande entreprise multinationale", *Economie Appliquée*, Abril-sept. 1964.

29. Hymer, S. "La grande corporation multinationale", *Revue Economique*, nov. 1968.

30. IBRD, *World Bank Atlas*, International Bank for Reconstruction and Development, Washington, D.C., 1973.

31. Le Monde, "La multinationalite est elle un mythe?" París, julio de 197 .

32. Levinson, Ch. *Capital, Inflación y Empresas Multinacionales*, Ed. Ariel, Barcelona, 1976.

33. Lall, S. *Foreign Private Manufacturing Investment and Multinational Corporations; An Annotated Bibliography*, Praeger, Nueva York, 1975.

34. Little, I.M.D., y Mirrlees, J.A. *Manual of Industrial Project Evaluation in Developing Countries*, OECD, París, 1969.

-
35. Little, L.M.D., **Project Appraisal and Planning for Developing Countries**, Henemann, Londres, 1974.
36. Michalet, C.A. **L'Entreprise Plurinationale**, Dunod-Economie, París, 1969.
37. Little, I.M.D., Michalet, C.A. "Le mythe de la firme transnationale", **Mondes en Développement**, junio-julio 1976.
38. OECD. **Investing in Developing Countries**, OECD, París, 1970.
39. Orr, D. "An Index of entry barriers and its application to the structure-performance relationship", **Journal of Industrial Economics**, 1974, pp. 39-49.
40. Ordonneau, P. **Les Multinationales contre les Etats**, Editions Ouvrières-Economie et Humanisme, 1975.
41. Perlmutter, M. "L'entreprise internationale trois conceptions", **Revue Economique et Sociale**, Lausanne, mayo 1965.
42. Robbins, S.M., y Stobaugh, R.B. **Money in the Multinational Enterprise: A Study in Financial Policy**, Basic Books, Nueva York, 1974.
43. Rowthorn, R. en colaboración con Hymer, S. **International Big Business, 1957-1967: A Study of Comparative Growth**, Cambridge Univ. Press, Londres, 1971.
44. **Seminaire Europeen de Droit Fiscal. Problemes Fiscaux de la Coopération entre Entreprises Indépendentes de Pays Différentes**, Bruylant, Bruselas, 1970.
45. Stephenson, H. **The Coming Clash: The Impact of the International Corporation on The Nation State**, Widenfeld and Nicolson, Londres, 1972.
46. Streeten, P.P. "Policies towards multinationals", **World Development**, junio 1975, pp. 393-397.
47. Tharp, P.A. "Transnational enterprises and international regulation: a survey of various approaches in international organisation", **International Organisation**, Winter 1976, pp. 47-73.
48. **The Times**. "Devious Routes for Nixon Funds", julio 1, 1974.
49. United Nations, **Multinational Corporations in World Development**, ONU, Nueva York, 1973, ST/ECA/190.
50. United Nations, **Transnational Corporations in World Development: A Re-examination**, ONU, Nueva York, 1978.
51. Vaupel, J.N. y Curhan, J.P. **The World's Multinational Enterprises, A Source Book of Tables**, Harvard Univ. Press, Boston, 1973.
52. Vernon, R. **Multinational Enterprise Project Annual Progress Report, 10 th, Calendar Year 1975: A Decade of Studying Multinational Enterprises**, G.S.B., Harvard University, Boston, 1976.
53. Walter, Ingo. "A guide to social responsibility of multinational enterprise", en **Social Responsibility and Accountability**, editada por Jes Backman, New York Univ. Press, Nueva York, 1975.
54. Yamaguchi, S., y otros. **MNC's Business Activities and their Legal Problems**, Japan Commercial Arbitration Association, Tokio, 1976. 